Signere Prospekt inkl. vedlegg

Dokumentet er signert digitalt av følgende undertegnere:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), signert 28.10.2026 med Signicat Sign BANKID



Det signerte dokumentet innholder

En forside med informasjon om signaturene, alle originaldokumenter og digitale signaturer.



Dokumentet er forseglet av Posten Bring

Signeringen er gjort med digital signering levert av Posten Bring AS. Posten garanterer for autentisiteten og forseglingen av dette dokumentet.



Slik ser du at signaturene er gyldig

Hvis du åpner dette dokumentet i Adobe Reader, skal det stå øverst at dokumentet er signert av Posten Bring AS. Dette garanterer at innholdet i dokumentet ikke er endret etter signering.

Forsikra

Prospekt for emisjon i

FORSIKRA AS

Tilbud om aksjetegning

Prospektet er registrert hos Foretaksregisteret. Ingen offentlige myndigheter har foretatt noen form for kontroll av prospektet.

Tilrettelegger: Dealflow AS

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Innhold

Interessekonflikter ... 3
Fullstendighetserklæring ... 3
Ansvarserklæring ... 4
1. Opplysninger om utsteder ... 5
2. Virksomheten til Forsikra AS ... 6
2.1. Miljø og samfunn ... 11
2.2. Konsernstruktur ... 12
3. Nøkkelpersoner ... 12
3.1. Styret ... 12
3.2. Selskapets lederteam ... 13
3.3. Største aksjonærer per dato for prospektet ... 14
4. Opsjonsprogram ansatte ... 15
5. Utestående opsjoner og tegningsretter ... 16
6. Finansieringsforhold ... 17
7. Markedsvurdering ... 19
8. Forretningsmodell ... 22
9. Budsjett og estimert kapitalbehov ... 25
9.1. Budsjettforutsetninger ... 25
9.2. Finansielle prognoser og kostnadsstruktur ... 27
9.3. Finansieringsplan ... 29
10. Konkurrenter ... 32
11. Transaksjoner med nærstående ... 34
12. Virksomhetskritiske avtaler ... 35
13. Verdivurdering ... 38
13.1. Verdsettelsesmetoder ... 38
13.2. Kontantstrømanalyse (DCF) ... 39
13.3. Multippelanalyse ... 40
13.4. Milepæl- og step-up-basert verdsettelse ... 40
13.5. Oppsummering av verdsettelsen ... 41
14. Risikoforhold ... 42
14.1. Aksjen ... 42

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

14.2. Selskapsspesifikk risiko..... 43
14.3. Finansiell risiko..... 45
14.4. Andre forhold..... 46
15. Vilkår og rettigheter.....47
16. Vedlegg..... 49

Dokumentet er signert digitalt av:

• Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Interessekonflikter

Dealflow AS gjør oppmerksom på at det i enhver emisjon foreligger en interessekonflikt mellom selskapene som ønsker å hente penger og investorene. Selskapet er tjent med en rask emisjonsprosess til en høyest mulig kurs, og på den andre siden skal investorene ha mulighet til å gjøre en grundig vurdering, og å investere til en fornuftig pris.

I informasjonsgrunnlaget til denne emisjonen foreligger det ikke en ekstern verdivurdering av selskapet. Utsteders verdivurdering av egen virksomhet representerer en interessekonflikt mellom utsteder og investor. Utsteder vil ha en interesse av å få en høyest mulig pris, og investorene vil være tjent med å betale minst mulig per aksje.

Det understrekes også at Dealflow AS sin hovedinntektskilde beregnes ut fra størrelsen på emisjonen, og således har Dealflow AS et interessefellesskap med selskapene som henter penger.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Fullstendighetserklæring

Dette prospektet er utarbeidet i forbindelse med emisjon i selskapet FORSIKRA AS (org.nr. 935 823 161), senere omtalt som Selskapet. Det beskriver forutsetningene, risikofaktorer og målsettingen ved emisjonen samt betingelser for å delta.

Prospektet er et nasjonalt prospekt utarbeidet i samsvar med verdipapirhandelloven og verdipapirforskriften og er registrert i Foretaksregisteret i samsvar med verdipapirhandelloven § 7-8. Prospektet har ikke blitt kontrollert av Finanstilsynet eller annen offentlig myndighet.

I forbindelse med prospektet er opplysningene, så langt undertegnede kjenner til, i samsvar med de faktiske forhold, og det er ikke utelatt opplysninger som er av en slik art at de kan endre prospektets meningsinnhold. Alle rimelige tiltak for å sikre dette er truffet.

Prospektet er ikke et EØS-prospekt som definert i prospektforordningen, jf. verdipapirhandelloven § 7-1. Emisjonen retter seg mot nye og eksisterende eiere som godkjennes av Selskapets sittende styre.

Emisjonsprovenyet skal brukes til:

- Investere i markedsføring og salg for å bygge brukerbasen før byttefunksjonen lanseres.
- Styrke det tekniske teamet med egen utviklerkompetanse fra første kvartal 2027, som supplement til CTO og teknologipartneren Logisk Brist AS.
- Starte leadformidling fra Q1 2027, og ferdigstille og lansere byttefunksjonen (Forsikra 2.0) med anbudsplattform høsten 2027, med en dedikert lanseringskampanje. Lanseringen forutsetter at Selskapet er registrert som forsikringsagentforetak hos Finanstilsynet, samt at Selskapet ansetter jurist og partner- og distribusjonsansvarlig i løpet av 2027.
- Lansere Forsikra Solutions, Selskapets B2B-løsning for bedrifter.
- Dekke founder-lønn for gründerne, se 9.1.

Emisjonen legges ut i intervallet NOK 5 000 000 til NOK 7 000 000 (avrundet) med en pålydende på NOK 0,10 per aksje og en overkurs på NOK 166,57 per aksje. Tegningskurs er dermed satt til NOK 166,67 per aksje, tilsvarende en pre-money

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

verdsettelse på NOK 50 000 000 fordelt på 300 000 aksjer. Ved stor interesse kan maksimalt emisjonsbeløp økes til NOK 9 000 000 (avrundet). Emisjonen gjennomføres etter styrefullmakt vedtatt av ekstraordinær generalforsamling 19. oktober 2026.

Revisor: Selskapet har ikke revisor. Revisjon er fravalgt i medhold av aksjeloven § 7-6.

Regnskapsfører: Selskapet har ikke ekstern regnskapsfører. Regnskapet føres internt av daglig leder Fredrik Lauvland, som har bakgrunn som regnskapsfører.

Bank: Selskapets hovedbankforbindelse er Sparebanken Norge via Folio.

Signert:

28.10.2026, FORSIKRA AS, Bjørn Arvid Thømt, styrets leder

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Ansvarserklæring

Selskapets styre bekrefter at prospektet og opplysningene, så langt det kjenner til, er i samsvar med de faktiske forhold, og at det ikke er utelatt opplysninger som er av en slik art at de kan endre prospektets meningsinnhold, samt at det har truffet alle rimelige tiltak for å sikre dette.

Oslo, 28.10.2026

Bjørn Arvid Thømt, styreleder

Klaus Henrik Wiese-Hansen, styremedlem

Sindre Bruns Suphellen, styremedlem

Sven Sørhus Eggebø, styremedlem

1. Opplysninger om utsteder

Opplysning	Detaljer
Selskapsnavn	FORSIKRA AS
Organisasjonsnummer	935 823 161
Forretningsadresse	c/o Fredrik Lauvland, Lørenveien 34, 0585 Oslo
Telefon	+47 468 18 188
E-post	hei@forsikra.app
Nettside	forsikra.app
Styreleder	Bjørn Arvid Thømt
Styremedlemmer	Klaus Henrik Wiese-Hansen, Sindre Bruns Suphellen, Sven Sørhus Eggebø
Daglig leder	Fredrik Lauvland (konstituert frem til Sindre Bruns Suphellen er tilbake fra USA i august 2027)
Kontaktperson for emisjonen	Sindre Bruns Suphellen
Organisasjonsform	Aksjeselskap
Gjeldende lovgivning	Norsk rett
Stiftelsesdato	4. juni 2025 (registrert i Foretaksregisteret 8. juli 2025)
Vedtektsfestet formål	Utvikling, drift og salg av programvare og digitale tjenester innen forsikring og privatøkonomi, herunder tjenester som gir forbrukere og virksomheter oversikt over og hjelp med sine forsikringer. Selskapet kan delta i andre selskaper, foreta investeringer og drive annen virksomhet som står i naturlig sammenheng med dette. (Vedtatt 27. oktober 2026.)

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Opplysning	Detaljer
Antall aksjer	300 000 (én aksjeklasse), etter aksjesplitt 1:10 vedtatt 19. oktober 2026
Pålydende verdi	NOK 0,10 per aksje
Opsjoner og tegningsretter	Ingen tildelte opsjoner eller utstedte tegningsretter. Opsjonsprogram vedtatt 27. oktober 2026, med styrefullmakt til å utstede inntil 41 000 aksjer, se kapittel 4. Konvertibel investeringsavtale (SLIP) med Boas Invest AS på NOK 1 000 000, se kapittel 6.
Styrefullmakt til kapitalforhøyelse	Inntil 66 000 nye aksjer: inntil 54 000 i denne emisjonen og 12 000 ved konvertering av SLIP. Vedtatt 19. oktober 2026, gyldig til 31. mars 2027.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

2. Virksomheten til Forsikra AS

Forsikra AS er et norsk insurtech-selskap som utvikler en KI-drevet applikasjon som gir privatpersoner full oversikt og kontroll over alle sine forsikringer, på tvers av forsikringsselskap, arbeidsgiverordninger, foreninger og kredittkort. Selskapet ble stiftet 4. juni 2025 og lanserte appen for iPhone og nettleser 14. september 2026 (soft launch). Android-versjon følger senere. Selskapet har forretningskontor i Oslo, og teamet består av tre gründere, en CTO på deltid og to utviklere fra teknologipartneren Logisk Brist AS.

Selskapets misjon er å gjøre forsikring enkelt, oversiktlig og rettferdig. Plattformen samler det som i dag er fragmentert, forenkler det som er komplisert, og flytter informasjons- og handlingsmakt fra forsikringsselskapene tilbake til forbrukerne.

Utfordringene Selskapet ønsker å løse

Det norske forsikringsmarkedet er preget av lav transparens og høy friksjon for forbrukerne. Ifølge Fremtind (2024) mangler tre av fire nordmenn oversikt over egne forsikringer, noe som i praksis gir tre tilbakevendende utfall: dobbeltforsikring (kunden betaler for dekning som allerede finnes via arbeidsgiver, fagforening eller kredittkort), underdekning (viktige dekninger mangler uten at kunden vet det) og overprising. Blant dem som byttet eller reforhandlet en forsikring i 2025, anslo nesten én av fire en årlig besparelse på over 5 000 kroner (Forbrukerrådets Bytteundersøkelse 2026).

Sammenligningstjenester som Tjenestetorget og Bytt.no sender kunden videre til flere selgere uten å fullføre verdikjeden. Etter Selskapets vurdering finnes det ingen etablert aktør i det norske privatmarkedet som kombinerer helhetlig oversikt, kontinuerlig overvåking og gjennomføring av bytte i én sammenhengende brukerreise. Det er dette gapet Forsikra adresserer.

Løsningen

Forsikra-appen leverer tre kjernetjenester:

- **Full oversikt og analyse.** Samler alle forsikringer på tvers av forsikringsselskap, arbeidsgiver, fagforeninger, andre foreninger og kredittkort i én ryddig oversikt for hele husstanden, med registrering av eiendeler. Identifiserer dobbeltdekning og hull, og gir brukeren en score på egen forsikringshelse basert på dekning og pris.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

- **Personlig KI-assistent.** En assistent som svarer på spørsmål ut fra brukerens egne forsikringsdokumenter og en kvalitetssikret kunnskapsbase om forsikring, med henvisning til vilkårene. Hjelp med skademelding og varsler om endringer og frister er under utvikling.
- **Bytte eller reforhandle (planlagt høsten 2027).** Ulike modeller undersøkes. Dagens forretningsplan legger til grunn en stegvis prosess med hovedvekt på en anbudsplattform der brukerens forsikringsbehov, med brukerens samtykke, legges ut til forsikringsselskaper som konkurrerer om å gi tilbud. Brukeren velger selv, og Forsikra håndterer byttet. Ingen telefonselgere, ingen skjemaer. Ren leadformidling fra januar 2027 er første steg, og megling utredes, se Regulatorisk kontekst nedenfor.

Datainnhentingen skjer gjennom **Importer**, Selskapets egenutviklede teknologi som henter forsikringsdokumenter direkte fra kundeportalene til Storebrand, If, Frende, Tryg, Gjensidige og Fremtind (DNB) etter brukerens samtykke, supplert av manuell opplasting og innhenting av dekninger via arbeidsgiver, kredittkort og foreninger. Automatisk innhenting fra disse seks selskapene er tilgjengelig i appen per dato for prospektet. Flere selskaper skal rulles ut gradvis høsten 2026.

Det mest nyskapende i løsningen vil være overgangen fra statiske oversikts- og anbudstjenester til en proaktiv assistent som overvåker brukerens situasjon løpende og gjør det enkelt å handle, alltid innenfor rammen av brukerens eksplisitte godkjenning og innebygde regulatoriske kontrollmekanismer. Selskapet anser den KI-baserte analyse- og handlingskjernen som Selskapets viktigste teknologiske innovasjon, men også som kilden til den største gjenværende utviklingsrisikoen og regulatoriske risikoen.

Forsikra Solutions (B2B)

I tillegg til forbrukerappen har Selskapet utviklet Forsikra Solutions, en HR-portal for bedrifter. Bedriften laster opp sine kollektive personalforsikringer og kobler til HR- eller lønnssystemet, og samtlige ansatte får appen med arbeidsgiverforsikringene ferdig lagt inn ved siden av sine private forsikringer. Det kan være med å eliminere dobbeltdekning for den ansatte, forenkler arbeidsgivers informasjonsplikt om personalgoder og reduserer antall spørsmål som havner hos HR. Den første piloten starter 27. oktober 2026 med bedriftens personalforsikringer og fem til syv administrasjonsansatte, og utvides til flere ansatte etter en midtveisevaluering i

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

november. Etter sluttevalueringen avgjør bedriften om den går over til betalt lisens fra januar 2027. Produktet lanseres bredt i første halvår 2027. Per dato for prospektet har Selskapet én signert pilotavtale og over ti kvalifiserte leads.

Regulatorisk kontekst

EUs foreslåtte FIDA-forordning (Financial Data Access) kan innebære et strukturelt skifte for finanssektoren i Europa. Mens PSD2 gjaldt bank- og betalingstjenester, skal PSD3 og FIDA utvide prinsippet om kundedrevet datadeling til flere finansielle produktkategorier, herunder skadeforsikring. Regelverket skal gi forbrukerne rett til å dele egne forsikringsdata med tredjeparter basert på samtykke. FIDA er per dato for prospektet fortsatt under forhandling i EU og er ikke vedtatt. Forslaget omfatter skadeforsikring, men ikke helse- og sykeforsikring. Etter et eventuelt vedtak må regelverket innlemmes i EØS-avtalen før det gjelder i Norge, og pliktene fases inn over flere år. Selskapet forventer en gradvis innføring i løpet av de kommende årene, men tidspunktet er usikkert.

For Forsikra innebærer dette at den langsiktige tekniske og regulatoriske rammen for å hente forsikringsdata direkte fra selskapene er under etablering. Det er knyttet usikkerhet til endelig norsk implementeringstidspunkt og detaljer i rammeverket, og Selskapets forretningsplan forutsetter ikke at FIDA er på plass. Dagens dataflyter (Importer, manuell innsending og arbeidsgiver- og kredittkortdokumentasjon) er tilstrekkelige for første driftsfase.

Byttefunksjonen med anbudsplattform vil innebære forsikringsformidling etter forsikringsformidlingsloven. Selskapet planlegger å drive dette som forsikringsagentforetak, på grunnlag av agentavtaler med flere forsikringsselskaper. Registrering i Finanstilsynets virksomhetsregister som forsikringsagent forutsetter blant annet at det inngås distribusjonsavtaler med flere forsikringsselskaper, og at disse bekrefter overfor Finanstilsynet at Selskapet kan utøve forsikringsformidling på deres vegne. Byttefunksjonen lanseres ikke før slik registrering hos Finanstilsynet er på plass.

Ren leadformidling, det vil si formidling av kontakt mellom brukere og forsikringsselskaper, faller utenfor forsikringsformidlingslovens virkeområde og kan drives uten konsesjon eller registrering. Anbudsplattformen er Selskapets hovedmodell og grunnlaget for driftsbudsjettet, og Selskapet ser for seg en stegvis

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

utvikling fra ren leadformidling, via anbudsplattformen som forsikringsagentforetak, til full megling. Ambisjonen er på sikt å bli en heldigital forsikringsmegler for privatmarkedet. Megling krever tillatelse fra Finanstilsynet, en forsikringsmegler kan ikke motta provisjon fra forsikringsselskapene, og agent- og meglervirksomhet kan heller ikke drives i samme foretak. En overgang til megling vil derfor endre både inntektsmodellen og selskapsstrukturen, se kapittel 8 og 14.

Status og milepæler

Selskapet ble stiftet mens gründerne fortsatt arbeidet i sine tidligere roller. Siden stiftelsen har Selskapet passert følgende milepæler:

- **Juni 2025:** Forsikra AS stiftet av Sindre Bruns Suphellen, Sven Sørhus Eggebø og Fredrik Lauvland gjennom hver sine holdingselskaper.
- **September 2025:** Første prototype av appen ferdigstilt.
- **November 2025:** Vant pitchkonkurransen på Haugekonferansen og en pengepremie på NOK 20 000.
- **Desember 2025:** Andre prototypeversjon ferdigstilt.
- **Januar 2026:** Mer enn 50 testbrukere tok prototypen aktivt i bruk og ga gode tilbakemeldinger.
- **Februar 2026:** Pre-seed kapitalinnhenting på NOK 1 000 000 gjennomført på SLIP-vilkår med Boas Invest AS til et verdsettelsestak på NOK 25 000 000.
- **Mars 2026:** Aksjonæravtale mellom gründerne signert. Strategisk samarbeidsavtale signert med Logisk Brist AS, et produktbyrå med fintech-erfaring fra blant annet Utleggsappen.
- **April 2026:** Prosjektavtale (SOW) signert. Fase 1 levert: backend-infrastruktur og webapplikasjon.
- **Mai 2026:** Sven Sørhus Eggebø (CPO) kommer inn i Selskapet på fulltid med redusert lønn. TestFlight-versjon av iOS-appen rullet ut til ventelisten. Innovasjon Norge innvilger NOK 500 000 i Oppstartstilskudd fase 2.
- **Juni 2026:** Board of Advisors etablert med spisset domene- og bransjeerfaring.
- **August 2026:** Forsikra Solutions presentert for markedet og første pilotavtale signert. Bjørn Thømt, tidligere CEO i Frende Skadeforsikring, inn i Board of Advisors.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

- **September 2026:** Soft launch av Forsikra for iPhone og nettleser 14. september 2026, omtalt av Shifter. 1 200 registrerte brukere tre uker etter lanseringen, mot 1 000 nye brukere lagt til grunn for hele første måned i budsjettet. Om lag 10 % av brukerne har oppdaget dobbeltdekning gjennom Forsikra, og flere har oppdaget kritiske hull i dekningen. Neda Maria Kaizumi tiltrer som CTO på deltid. Tatt opp i akseleratorprogrammet til Atlas, som har bekreftet at de vil tegne aksjer for NOK 200 000 i denne emisjonen på samme vilkår som øvrige investorer.
- **Oktober 2026:** Forhåndsregistrert i Merverdiavgiftsregisteret. Ny versjon av appen publisert i App Store, og oppstart i akseleratorprogrammet til Atlas. Ekstraordinær generalforsamling 19. oktober valgte Bjørn Arvid Thømt som styreleder og Klaus Henrik Wiese-Hansen som styremedlem, vedtok aksjesplitt, opsjonsprogram og nytt avtaleverk for aksjonærene, og ga styret fullmakt til denne emisjonen. Fredrik Lauvland er konstituert som daglig leder. Om lag 1 350 registrerte brukere per 22. oktober 2026. Første pilot for Forsikra Solutions starter 27. oktober. Ekstraordinær generalforsamling 27. oktober endret formålet i vedtektene og vedtok versjon 2.1 av opsjonsprogrammet.

Grunnplattformen for innsamling og strukturering av forsikringsdata er i drift. Det videre utviklingsarbeidet konsentreres om optimalisering av analysekjernen, utvidelse av Importer, forbedring av brukeropplevelsen, utvikling og lansering av Forsikra Solutions, og byttefunksjonen med anbudsplattform som etter planen lanseres høsten 2027, forutsatt registrering som forsikringsagentforetak.

Veien videre

Kapitalen fra denne emisjonen skal gjøre brukerveksten om til varige inntekter og sikre Selskapets posisjon som first mover i det norske markedet. Midlene prioriteres til fem områder:

- **Inntekter fra tidlig 2027.** Leadformidling fra januar 2027 og kommersiell lansering av Forsikra Solutions i første halvår 2027.
- **Regulatorisk klargjøring.** Registrering som forsikringsagentforetak i løpet av første halvår 2027, med en jurist som har ansvar for compliance fra mars 2027 og en partner- og distribusjonsansvarlig fra mai 2027, og forberedelse av en

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

eventuell senere søknad om meglertillatelse. Registreringen åpner for anbudsplattformen, som er Selskapets hovedmodell.

- **Distribusjon og markedsføring.** Vekst i kanaler der kostnaden per ny bruker er dokumentert.
- **B2B og B2B2C.** Salg mot bedrifter og distribusjon gjennom arbeidsgivere og HR-plattformer, der én avtale gir tilgang til mange brukere.
- **Teknologi.** Egne utviklere fra mars 2027 og januar 2028, som gradvis overtar utviklingen fra Logisk Brist AS.

Budsjettert bruk av kapitalen i 2027 fremgår av 9.3.

2.1. Miljø og samfunn

Forsikra er et digitalt selskap uten egen produksjon, og det direkte miljøavtrykket er lite. Selskapets viktigste bidrag er samfunnsmessig: et forsikringsmarked der folk vet hva de betaler for og hva de er dekket for, er bedre for den enkelte og for samfunnet. Selskapet legger to prinsipper til grunn for virksomheten.

Forbrukermakt. Forsikra skal hjelpe brukerne å forstå egen forsikringssituasjon og ta gode valg, ikke selge dem mer forsikring enn de trenger. Analysen i appen avdekker både dobbeltdekning og hull i dekningen. Storbrannen i Krokstadelva i Drammen i juli 2026 viste hva slike hull kan koste: ifølge Drammen kommune manglet 16 av de rammede husstandene innboforsikring og to bolig/villaforsikring, og et par som mistet huset, oppdaget først etter brannen at det ikke var forsikret, selv om de trodde alt var i orden. Forsikra vil arbeide for at ingen skal oppdage at huset ikke var forsikret først etter at det har brent ned. Appen skal varsle tydelig når en grunnleggende dekning som boligforsikring mangler.

Ansvarlig KI. KI-assistenten svarer ut fra brukerens egne dokumenter og en kvalitetssikret kunnskapsbase, med henvisning til vilkårene, slik at brukeren kan kontrollere svaret. Assistenten skal aldri handle på vegne av brukeren uten brukerens eksplisitte godkjenning. Arbeidet med etterlevelse av KI-forordningen ledes av CTO Neda Maria Kaizumi, som har bakgrunn fra ansvarlig KI og ISO/IEC 42001.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

2.2. Konsernstruktur

Selskapet inngår ikke i et konsern. Aksjene i Forsikra AS eies av Selskapets tre gründere, hver via sitt heleide holdingselskap:

Aksjonær	Org.nr.	Eiet av
DJUBEVIK AS	935 576 091	Sven Sørhus Eggebø (CPO og styremedlem)
FIRE:NITTEN AS	935 583 462	Sindre Bruns Suphellen (COO og styremedlem)
LAUVLAND AS	935 582 946	Fredrik Lauvland (konstituert daglig leder og CCO)

Aksjonærstrukturen per dato for prospektet, og effekten av konvertering av pre-seed-investeringen, fremgår av kapittel 3.3 og 13. Selskapet vurderer å legge forsikringsformidlingen i et eget datterselskap, se kapittel 8.

3. Nøkkelpersoner

3.1. Styret

Styret ble valgt av ekstraordinær generalforsamling 19. oktober 2026 for to år. To av gründerne sitter i styret med stemmerett, mens daglig leder har møterett uten stemmerett. Styreleder har dobbeltstemme ved stemmelikhet. Etter aksjonæravtalen skal styret ha 3 til 7 medlemmer, antall eksterne styremedlemmer skal være minst like høyt som antall gründere i styret, og styreleder velges blant de eksterne medlemmene.

Bjørn Arvid Thømt, styreleder

Bjørn Thømt er bransjeveteran med over 40 år i forsikring, herunder 23 år i Tryg/Vesta og som CEO i Frende Forsikring og WaterCircles, i tillegg til en rekke andre verv. Han bidrar med bransjestrategisk innsikt, nettverk mot forsikringsselskapene og sparring på agent- og partnerstrategi. Han er arbeidende styreleder, se kapittel 11.

Klaus Henrik Wiese-Hansen, styremedlem

Klaus Henrik Wiese-Hansen er partner i advokatfirmaet Schjødt, med forsikring og reassuranse, finansmarkedsregulering, pensjon og kapitalforvaltning, samt kryptovaluta og fintech som spesialfelt. Har bistått norske og utenlandske forsikringsselskaper, forsikringsformidlere og fintech-selskaper med etablering, regulatoriske saker og transaksjoner, har møterett for Høyesterett og er flere år på rad rangert blant Norges ti fremste forsikringsadvokater.

Sven Sørhus Eggebø, medgründer, CPO og styremedlem

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Sven Sørhus Eggebø er en av gründerne bak Forsikra. Han har bred erfaring med produktutvikling og UX-design innen finansielle tjenester, blant annet som design lead i betalingsplattformen Horde og gjennom produktarbeid i Kron, som er en del av Storebrand. Han er også medgründer av Utleggsappen og styremedlem i Hauge Medtech Invest. Sven er utdannet designer fra Glasgow Caledonian University. Han har arbeidet i Forsikra siden mai 2026.

Sindre Bruns Suphellen, medgründer, COO og styremedlem

Sindre har fire år bak seg som management consultant i Capgemini Invent, der han fungerte som rådgiver innen strategi, teknologiimplementering og bærekraftig omstilling. Han har master i innovasjon og entreprenørskap fra BI Norwegian Business School. Sindre leder Selskapets overordnede strategi, forretningsutvikling og kapitalinnhenting, og arbeider tilnærmet fulltid i Selskapet uten lønn frem til founder-lønnen starter, se 9.1. Han er bosatt i USA frem til august 2027 og kan derfor ikke være daglig leder i denne perioden, jf. aksjeloven § 6-11. Fredrik Lauvland er konstituert daglig leder til Sindre er tilbake fra USA.

3.2. Selskapets lederteam

Selskapets ledelse består av de tre gründerne og CTO. Sven Sørhus Eggebø og Sindre Bruns Suphellen er beskrevet under 3.1. I tillegg har Selskapet to dedikerte utviklere fra teknologipartneren Logisk Brist AS. Selskapet planlegger å ansette egen utviklerkompetanse som følge av kapitalinnhentingen dette prospektet tilrettelegger for.

Fredrik Lauvland, medgründer, konstituert daglig leder og CCO

Fredrik Lauvland er en av gründerne bak Forsikra og er konstituert daglig leder frem til Sindre Bruns Suphellen er tilbake fra USA i august 2027. Som daglig leder har han møterett i styret uten å være styremedlem. Han har bakgrunn som regnskapsfører i Gerhardsen & Sønn AS, og tidligere erfaring fra Carn Capital (partner- og investorrelasjoner) og CREWS innen finansiell rådgivning og strategi. Han er utdannet innen økonomi og administrasjon fra BI Norwegian Business School.

Neda Maria Kaizumi, CTO

Neda Maria Kaizumi har bakgrunn innen ansvarlig KI, informasjonssikkerhet og teknologiledelse, blant annet som KI-leder i Advania og gjennom arbeidet med ISO/IEC

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

42001. Hun er CTO i Forsikra på deltid gjennom sitt selskap Min Sone AS, med ansvar for rådgivning om arkitektur, teknologivalg, KI-metodikk og etterlevelse av KI-forordningen og personvernregelverket. Avtalen omfatter inntil 25 timer i oppstartsfasen og deretter om lag 5 til 7 timer per måned, se kapittel 12. Den daglige utviklingen utføres internt med støtte av Logisk Brist AS.

Board of Advisors

Forsikra har etablert et Board of Advisors bestående av to rådgivere. Rådgiverne mottar per dato for prospektet ingen kompensasjon fra Selskapet, verken honorar, aksjer eller opsjoner.

Håkon Bull Hove, KI-validering og kvalitetssikring

Håkon Bull Hove har lang erfaring med validering og kvalitetssikring av KI- og chatbot-løsninger. Han har vært AI Data Science Lead i Kongsberg Digital og er engasjert av Stortinget knyttet til KI-adopsjon. Han bistår Selskapet med teknisk, etisk og praktisk kvalitetssikring av KI-kjernen i produktet.

Sjur Ringøen, strategi

Sjur Ringøen er seriegründer med bakgrunn fra konsulentbransjen og investment management. Han bidrar som sparringspartner innen strategi, kapitalisering og selskapsbygging.

3.3. Største aksjonærer per dato for prospektet

Tabellen under viser aksjonærstrukturen i Forsikra AS per dato for prospektet, etter aksjesplitten vedtatt 19. oktober 2026. Selskapet har gjennomført en pre-seed kapitalinnhenting på SLIP-vilkår, som er konvertibel og ikke reflektert som aksjer i tabellen. For detaljer om SLIP-avtalen og dens utvanningseffekt, se kapittel 6 og 13.

Aksjonær	Eiet av	Antall aksjer	Eierandel
DJUBEVIK AS	Sven Sørhus Eggebø	100 000	33,33 %
FIRE:NITTEN AS	Sindre Bruns Suphellen	100 000	33,33 %
LAUVLAND AS	Fredrik Lauvland	100 000	33,33 %
Totalt		**300 000**	**100 %**

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Gründernes aksjer er underlagt omvendt vesting over fire år med 24 måneders cliff regnet fra 15. januar 2026, jf. grunnleggeravtalen mellom gründerne. Ved et salg av Selskapet anses alle gründeraksjene som opptjent. Ingen av aksjonærene er underlagt lock-up-avtale utover det som følger av grunnleggeravtalen og aksjonæravtalen.

4. Opsjonsprogram ansatte

Forsikra har et opsjonsprogram for ansatte, Opsjonsprogram Forsikra versjon 2.1, som ble vedtatt av ekstraordinær generalforsamling 27. oktober 2026. Formålet er å tiltrekke, motivere og beholde kompetanse i Selskapets tidlige fase, og å etablere felles langsiktige insentiver mellom eiere og ansatte.

Opsjonspool og ramme

Opsjonspoolen utgjør 10 % av Selskapets fullt utvannede aksjekapital etter denne emisjonen og gjelder frem til en eventuell Series A-finansiering. Styret forvalter poolen og tildeler opsjoner innenfor programmets rammer. Generalforsamlingen har gitt styret fullmakt til å utstede inntil 41 000 aksjer til ansatte som utøver opsjoner, gyldig til 19. oktober 2028. Inntil 5 % av fullt utvannet aksjekapital er avsatt til en eventuell fremtidig CTO-rolle, knyttet til rollen og ikke til en bestemt person. Tildelinger prioriteres ellers til tekniske nøkkelroller, produktroller og kommersielle nøkkelroller, og skjer gradvis over tid. En utvidelse til inntil 15 % ved en senere Series A krever nytt vedtak i generalforsamlingen.

Generelle vilkår

Programmet er innrettet etter skatteordningen for opsjoner i små oppstartsselskaper (skatteloven § 5-14 fjerde ledd). Ordningen innebærer at den ansatte ikke skattlegges ved tildeling eller innløsning, men for gevinst ved senere salg av aksjene. Den forutsetter blant annet at den ansatte arbeider minst 25 timer per uke i Selskapet, eier maksimalt 5 % ved tildeling, at aksjene ved tildeling har en markedsverdi på maksimalt NOK 3 000 000 per ansatt, og at innløsning skjer tidligst tre og senest ti år etter tildeling.

Opsjonene opptjenes over fire år med tolv måneders cliff. Innløsningskursen er markedsverdi på tildelingstidspunktet, og for tildelinger før neste emisjon er det tegningskursen i denne emisjonen. Hver tildeling vedtas av styret med to tredjedels flertall og dokumenteres i en individuell opsjonsavtale. Ved salg av Selskapet

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

opptjenes uopptjente opsjoner helt eller delvis etter programmets regler. Opsjoner gir rett til fremtidig eierskap, men har ingen garantert økonomisk verdi.

Status per dato for prospektet

Per dato for prospektet er ingen opsjoner tildelt fra programmet. Første tildelinger forventes i forbindelse med ansettelse av utviklerkompetanse i 2027, finansiert av provenyet fra denne emisjonen. Før første tildeling skal styret innhente juridisk bekreftelse på at Selskapet oppfyller vilkårene i skatteordningen, blant annet grensen for lønn knyttet til finans- og forsikringsvirksomhet.

5. Utestående opsjoner og tegningsretter

Per dato for prospektet har Selskapet ikke utstedt tegningsretter til noen rettighetshavere, og det er ikke foretatt tildelinger fra opsjonsprogrammet beskrevet i kapittel 4. Det foreligger følgelig ingen utestående opsjonsforpliktelser. Generalforsamlingen har gitt styret fullmakt til å utstede inntil 41 000 aksjer ved utøvelse av opsjoner under programmet. Rammeavtalen med Logisk Brist AS (se kapittel 6) åpner for at deler av fremtidig vederlag kan gjøres opp i aksjer gjennom egne tilleggsavtaler, som i så fall krever vedtak i styret og generalforsamlingen. Ingen slik tilleggsavtale er inngått per dato for prospektet.

Selskapet har inngått en pre-seed investeringsavtale på SLIP-vilkår med Boas Invest AS på NOK 1 000 000. Investeringen konverteres til 12 000 aksjer ved gjennomføring av denne emisjonen, etter styrefullmakt vedtatt 19. oktober 2026, eller ved et eventuelt salg av Selskapet. Konverteringen vil medføre en utvanningseffekt for eksisterende aksjonærer. Fullstendige vilkår fremgår av kapittel 6, og effekten på aksjonærstrukturen av kapittel 13.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

6. Finansieringsforhold

Tabellen under viser Selskapets emisjonshistorikk og endringer i aksjekapitalen fra stiftelse til dato for prospektet. Det har ikke vært gjennomført kapitalforhøyelser etter stiftelsen. Ekstraordinær generalforsamling 19. oktober 2026 vedtok en aksjesplitt der hver aksje ble delt i ti, uten endring i aksjekapitalen. Pre-seed kapitalinnhentingen fra februar 2026 er gjennomført som konvertibel investering på SLIP-vilkår og fremgår ikke som aksjekapital i tabellen.

Dato	Hendelse	Aksjekapital	Overkurs	Sum	Ny aksjekapital
04.06.2025	Stiftelse	30 000	0	30 000	30 000
19.10.2026	Aksjesplitt 1:10, til 300 000 aksjer à NOK 0,10	0	0	0	30 000
Sum		**30 000**	**0**	**30 000**	

Aksjekapitalen er per dato for prospektet NOK 30 000, fordelt på 300 000 aksjer hver pålydende NOK 0,10. Det er kun én aksjeklasse, og alle aksjer har like rettigheter.

Pre-seed kapitalinnhenting (SLIP)

Selskapet inngikk en investeringsavtale (SLIP) med Boas Invest AS (org.nr. 988 990 833), datert 3. februar 2026 og signert 7. februar 2026, på totalt NOK 1 000 000. Investeringen er fullt innbetalt. Den er rentefri og konverteres til aksjer ved neste formelle kapitalinnhenting eller ved et eventuelt salg av Selskapet, til den laveste av (i) kursen fastsatt i den nye kapitalrunden og (ii) kursen beregnet ut fra et verdsettelsestak på NOK 25 000 000. Det er ingen rabatt utover det som følger av verdsettelsestaket. Dersom en likviditetshendelse (salg, fusjon eller avvikling) inntreffer før konvertering, har investor rett til å få tilbake innbetalt beløp før utdeling til ordinære aksjonærer.

Konverteringen vil inntre ved gjennomføring av emisjonen dette prospektet tilrettelegger for. Ved en tegningskurs på NOK 166,67 konverterer investeringen til kurs NOK 83,33 per aksje (verdsettelsestaket), tilsvarende 12 000 nye aksjer. Utvanningseffekten fremgår av kapittel 13.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Strategisk teknologisamarbeid med Logisk Brist AS

I mars 2026 inngikk Selskapet en strategisk samarbeidsavtale (rammeavtale) med Logisk Brist AS (org.nr. 928 052 648) om utvikling av Forsikras mobil- og webapplikasjon, tilhørende infrastruktur og KI-teknologi. Avtalen er strukturert som et langsiktig teknologipartnerskap med to dedikerte ressurser.

Under rammeavtalen er konkrete leveranser definert som fastprisprosjekter med fokus på levert verdi og delt risiko. Første prosjektavtale (SOW), signert april 2026, definerte leveransen av versjon 1 av Forsikra-appen som iOS- og webapplikasjon, inkludert etterfølgende feilretting og drift. Den avtalte fastprisen er inntil NOK 1 000 000 eksklusive merverdiavgift, fordelt på to faste delbetalinger på NOK 250 000 hver og et betinget suksesshonorar på inntil NOK 500 000.

Strukturen har gitt Selskapet en komplett første versjon av produktet til et garantert kontantutlegg på NOK 500 000 eksklusive merverdiavgift frem til kapitalinnhenting er gjennomført, noe som har gitt vesentlig bedre kapitaleffektivitet i pre-launch-fasen.

6.1. Kortsiktig gjeld og betingede forpliktelser

Selskapet har per dato for prospektet ingen rentebærende lån eller ordinære kredittfasiliteter. Tabellen under viser Selskapets øvrige forpliktelser og betingede forpliktelser per dato for prospektet. Beløp er oppgitt eksklusive merverdiavgift der ikke annet er angitt.

Forpliktelse	Beløp	Vilkår og status
Konvertibel investering (SLIP), Boas Invest AS	NOK 1 000 000 (aksjer)	Konverteres til 12 000 aksjer ved gjennomføring av emisjonen og tilbakebetales ikke i kontanter. Ved salg, fusjon eller avvikling før konvertering har investor rett til å få tilbake innbetalt beløp før utdeling til øvrige aksjonærer.
Suksesshonorar, Logisk Brist AS	Inntil NOK 500 000 (NOK 625 000 inkl. mva)	Betinget av kapitalinnhentingen: NOK 400 000 ved NOK 5 000 000 og NOK 500 000 ved NOK 7 000 000 eller mer. Faller bort dersom kapitalinnhentingen ikke er gjennomført innen 31.12.2027. De faste delbetalingene under prosjektavtalen er betalt.
Honorar for søknadsbistand, Innokap AS	15 % av mottatt støtte (minimum NOK 40 000)	Honoraret beregnes av støtte som faktisk mottas, også for senere års SkatteFUNN-fradrag.
Tjenesteavtale, Atlas akseleratorprogram	NOK 50 000 (NOK 62 500 inkl. mva)	Vederlag for deltakelse i akseleratorprogrammet. Avtalen er bekreftet skriftlig og faktureres.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forpliktelse	Beløp	Vilkår og status
Suksesshonorar, Dealflow AS	2 % av beløpet fra eget nettverk og 6 % av beløpet via plattformen	Betinget av gjennomført emisjon, jf. kapittel 9 og 15. Oppstartsgebyret på NOK 60 000 er betalt.

Selskapet har i tillegg løpende leverandøravtaler, blant annet CTO-avtalen med Min Sone AS, som er beskrevet i kapittel 12, og avtaler om styrehonorar, som er beskrevet i kapittel 11.

7. Markedsvurdering

Det norske forsikringsmarkedet

Det norske privatmarkedet for skade- og personforsikring er et av Europas mest modne og lønnsomme forsikringsmarkeder. Norske husholdninger betalte om lag NOK 68,4 milliarder i bestandspremie for private skadeforsikringer per 31. desember 2025 (Finans Norge), tilsvarende om lag NOK 28 000 per forsikret husholdning. Markedet domineres av fire store aktører (Gjensidige, If, Fremtind og Tryg), som ved utgangen av første kvartal 2026 samlet hadde 78,9 % av privatmarkedet, en nedgang på 1,4 prosentpoeng fra året før.[1]

Markedet er lønnsomt og voksende. Samlet premievolum i norsk skadeforsikring var NOK 110,2 milliarder ved utgangen av første kvartal 2026, opp 2,7 % fra året før, og etter noen år med stigende skadeprosenter, som følge av uventet høy skadeinflasjon, er skadeprosentene igjen tilbake på et lavt og meget lønnsomt nivå. Det bør stimulere til økt konkurranse. Fremtind rapporterte eksempelvis en combined ratio på 80,8 % for 2025, og 80,1 % i privatmarkedet.[1]

Markedsstruktur og forbrukerdynamikk

Om lag halvparten av norske arbeidstakere er fagorganisert (52 % i 2024 ifølge Fafo), og mange forbund har forsikringer knyttet til medlemskapet, for eksempel innboforsikring. Det er høy tillit til at slike pakker er gunstige, men mange betaler for dekninger de allerede har gjennom arbeidsgiver, fagforening eller kredittkort, fordi de mangler oversikt. Denne effekten forsterkes av at arbeidsgivere i stigende grad inkluderer behandlings- og reiseforsikringer som del av ansattkompensasjonen. Ifølge Fremtind (2024) mangler tre av fire nordmenn oversikt over egne forsikringer. Ifølge Forbrukerrådets Bytteundersøkelse 2026 byttet eller reforhandlet 24 prosent

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

forsikring i 2025, og nesten én av fire av disse anslo en årlig besparelse på over 5 000 kroner.[2]

Distribusjonsleddet er i endring. Digitale bytteportaler som Tjenestetorget og Bytt.no har endret kostnadsbildet for kundeanskaffelse, men er i all hovedsak basert på leadsgenerering: kundens data selges videre til tre til fem agenter som kontakter kunden per telefon. Modellen innebærer vesentlig friksjon for kundene, noe som vises i at bare 13 prosent av dem som byttet eller reforhandlet forsikring i 2025 brukte digitale priskalkulatorer eller prisoversikter.[2]

Agentisk KI i distribusjonen

Kunstig intelligens begynner å endre hvordan forbrukere finner og sammenligner forsikring. I USA lanserte den digitale forsikringsagenten Insurify i februar 2026 en app i ChatGPT, der brukeren kan stille spørsmål, få prisanslag og sammenligne selskaper i en samtale. Kjøpet fullføres fortsatt på Insurifys egen plattform.[3] I Europa beskriver blant annet ERGO hvordan KI-agenter allerede brukes til å strukturere kundens behov og sammenligne tilbud, mens selve kjøpet foreløpig skjer i forsikringsselskapenes egne løsninger, blant annet på grunn av krav til rådgivning, dokumentasjon og samtykke.[3] Utviklingen går fra assistenter som søker og sammenligner, mot agenter som foreslår et valg brukeren bekrefter, og på sikt handler innenfor rammer brukeren har satt.

Selskapet følger denne utviklingen tett og utvikler Forsikra med dette som retning. Selskapet forventer at FIDA på sikt vil gi en konsolidering blant slike forbrukerapper, og posisjonerer seg for å bli en ledende first mover i det nordiske markedet. Den stegvise utviklingen mot anbudsplattform og megling, beskrevet i kapittel 2 og 8, gjør at Forsikra kan ta i bruk slike muligheter innenfor de regulatoriske rammene etter hvert som de avklares.

Strukturelt gap

Etter Selskapets vurdering dekker dagens aktører isolerte deler av verdikjeden: forsikringsselskapene er sterke på egne produkter, sammenligningstjenester er sterke i kjøpsøyeblikket, og B2B-meglere er sterke på analyse for bedriftsmarkedet. Forsikra posisjoneres som et forbrukervendt oversikts- og handlingslag som knytter disse funksjonene sammen. Selskapet anser dette gapet som sitt primære mulighetsrom.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Regulatorisk medvind

Dersom EUs foreslåtte FIDA-forordning, omtalt i kapittel 2, vedtas og innlemmes i EØS-avtalen, vil tredjeparter få tilgang til forsikringsdata basert på kundesamtykke, til fordel for forbrukere og uavhengige plattformer. Selskapet anser dette som en langsiktig strukturell katalysator, men Selskapets forretningsplan forutsetter ikke at FIDA er på plass.

Markedsstørrelse, privatmarkedet (B2C)

Selskapets beregning av adresserbart marked er avgrenset til det norske privatmarkedet og baserer seg på Forsikras inntektsoppside per husstand, ikke totalt premievolum, se kap. 8. Grunnlaget er om lag 2,65 millioner husstander, hvorav om lag 92 % har forsikring, med en gjennomsnittlig årspremie på om lag NOK 28 000. Prisene er de samme som i Base Case i budsjettet: NOK 600 per budrunde, NOK 1 750 i kommisjon per bytte og premium til NOK 49 per måned inkl. merverdiavgift (NOK 39,20 ekskl. merverdiavgift). TAM forutsetter at alle forsikrede husstander har premium, at hver husstand går gjennom én budrunde i året og at 25 % bytter forsikring hvert år.

Årlig	Beløp	Beskrivelse
Total Addressable Market (TAM)	NOK ~3,7 mrd	Samlet inntektspotensial i det norske privatmarkedet basert på Forsikras inntektsmodell: budrunder om lag NOK 1,5 mrd, premium om lag NOK 1,1 mrd og kommisjon om lag NOK 1,1 mrd
Serviceable Addressable Market (SAM)	NOK ~2,2 mrd	Om lag 60 % av TAM: relevante husstander, ekskl. eldre segmenter og fastlåste kollektivavtaler
Serviceable Obtainable Market (SOM), 2030	NOK ~128 mill	Om lag 200 000 norske husstander som brukere ved utgangen av 2030

SOM tilsvarer budsjettert B2C-omsetning i 2030 i Base Case med om lag 200 000 netto brukere, se tabell 9.1 og 9.2. Forutsetningene er drøftet med Selskapets rådgivere og forutsetter ingen internasjonal aktivitet. Selskapet understreker at markedsestimatene er beheftet med vesentlig usikkerhet, særlig hva gjelder konverteringsrater og tidspunkt for B2B-inntekter.

Markedsstørrelse, bedriftsmarkedet (Forsikra Solutions)

Forsikra Solutions adresserer en egen, additiv inntektspool som ikke inngår i tallene over. Lisensen prises per bedrift, med prisnivå etter antall ansatte, og markedet er derfor beregnet fra antall bedrifter i målgruppen (SSB, bedrifter med ansatte per 1.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

januar 2026). TAM og SAM er regnet med NOK 299 per måned for alle bedrifter og er et grovt anslag, siden nivåprisene i kapittel 8 går fra NOK 199 til NOK 999. SOM er budsjettert omsetning i 2030 med en snittpris på NOK 529 per måned, fordi salget rettes mot bedrifter med flere ansatte.

Årlig	Beløp	Beskrivelse
TAM	NOK ~746 mill	207 800 bedrifter med ansatte i Norge, NOK 299 per måned
SAM	NOK ~375 mill	104 500 bedrifter med minst fem ansatte, der behovet for strukturert forsikringsadministrasjon er størst
SOM, 2030	NOK ~10 mill	Om lag 2 000 bedriftskunder ved utgangen av 2030 via HR-plattformpartnerskap, B2B2C og direktesalg (Base Case, snittpris NOK 529 per måned og jevn vekst gjennom året)

Lisensinntekten fra Forsikra Solutions er beskjeden sammenlignet med kjerneproduktet, men den strategiske verdien ligger i distribusjon: én bedriftsavtale gir appen til samtlige ansatte, og ett fullt utnyttet partnerskap med en HR-plattform kan alene tilføre titusenvis av brukere til forbrukerappen. Denne effekten er ikke priset inn i tallene over.

Internasjonal oppside

Det norske markedet er Selskapets primære fokus til og med 2028. Fra 2029 planlegges ekspansjon til utvalgte europeiske markeder, primært Sverige, Finland og Tyskland, blant annet i takt med en eventuell innføring av FIDA. Denne oppsiden er ikke inkludert i markedsestimatene og ikke lagt til grunn i Selskapets finansielle prognoser for planperioden.

[1] Finans Norge: markedsstatistikk skadeforsikring per 31.12.2025 og Q1 2026; selskapenes kvartalsrapporter. [2] Forbrukerrådet: Bytteundersøkelsen 2026 og Forbrukerundersøkelsen 2025; Fremtind (2024); SpareBank 1; SSB. Fafo: organisasjonsgrad 2024, gjengitt i NOU 2026: 5. [3] Insurify, pressemelding 9. februar 2026, gjengitt av FinTech Global; ERGO Innovation Lab (Luisa-Marie Schmolke), //radar, 8. juni 2026.

8. Forretningsmodell

Forsikra opererer med tre hovedinntektsstrømmer fra to kundegrupper: privatpersoner (B2C) og bedrifter og forsikringsselskaper (B2B). Modellen er bevisst fasedelt. Vekst og brukeradopsjon prioriteres i lanseringsfasen, mens inntektene innfases gjennom 2027 etter hvert som brukerbase og dataplattform bygges opp. Selskapets viktigste forhandlingskort mot forsikringsbransjen er brukermasse og datainnsikt, og appen er derfor gratis for forbrukere.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Brukerside: Premium

Forsikra-appen er gratis for alle brukere. Gratisversjonen gir full oversikt over brukerens forsikringer på tvers av selskaper, arbeidsgivere og kredittkort, samt den personlige KI-assistenten. Fra andre halvår 2027 planlegges et premium-abonnement som skal låse opp tilleggsfunksjoner som gjør forsikringshverdagen enklere, for eksempel automatisk kravinnmelding. Funksjoner som innebærer forsikringsdistribusjon forutsetter at Selskapet er registrert hos Finanstilsynet.

Forsikringsselskapsside: anbudsplattform, leads og kommisjon

Fra september 2027 skal anbudsplattformen etter planen generere inntekter ved at Forsikra opptrer som distribusjonspartner for forsikringsselskapene. Brukerens forsikringsbehov legges, med brukerens samtykke og med komplett dokumentert forsikringsprofil, ut i en budrunde der flere forsikringsselskaper betaler for leadstilgang. Brukeren velger selv, og ved gjennomført bytte mottar Forsikra en provisjon fra selskapet som vinner kunden. Forsikra vil opptre som forsikringsagent for selskapene som deltar på plattformen, og anbudsplattformen lanseres ikke før Selskapet er registrert som forsikringsagentforetak hos Finanstilsynet.

Stegvis utvikling: lead, anbud og megling

Anbudsplattformen er Selskapets hovedmodell og grunnlaget for budsjettet. Leadformidling er første steg fra januar 2027, og Selskapet utreder i tillegg megling, både juridisk og kommersielt. Utviklingen ses for seg i tre steg:

1. **Ren leadformidling.** Forsikra formidler kontakt mellom brukeren og forsikringsselskapene uten å opptre som agent, mot en fast og standardisert pris per lead som er lik for alle selskaper. Modellen kan drives uten registrering, så lenge Forsikra ikke viser tilbud i appen og lar brukeren velge derfra.
2. **Anbudsplattformen.** Når Selskapet er registrert som forsikringsagentforetak, tar anbudsplattformen over, med leadbetaling og kommisjon fra forsikringsselskapene som beskrevet over.
3. **Full megling.** På sikt har Forsikra planer om å opptre som forsikringsmegler med fullmakt fra brukeren, og kan da hente inn tilbud, forhandle og anbefale forsikringer på brukerens vegne, med KI som verktøy under ansvar av kvalifiserte meglere. En megler kan ikke motta provisjon fra forsikringsselskapene, og inntektene må da komme fra brukeren, for eksempel som en andel av

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

besparelsen eller et fast månedlig honorar. Megling krever tillatelse fra Finanstilsynet og minst én kvalifisert megler med ansvar for virksomheten.

Agent- og meglervirksomhet kan ikke drives i samme foretak. Selskapet vurderer derfor hvordan formidlingsvirksomheten skal organiseres i de ulike stegene, for eksempel i et eget datterselskap med kvalifisert ledelse.

Bedriftsside: Forsikra Solutions (B2B-lisens)

Forsikra Solutions selges som en fast månedslisens per bedrift, med prisnivå etter antall ansatte. Distribusjonen skjer gjennom partnerskap med HR- og lønnssystemer, den eksisterende B2B2C-kanalen og direktesalg. Base Case legger til grunn jevn vekst fra om lag ti betalende bedrifter i januar 2027 til 250 ved utgangen av 2027 og 2 000 ved utgangen av 2030, se tabell 9.1.

Distribusjon og vekst

Selskapets distribusjonsstrategi bygger på produktdrevet vekst og organiske nettverkseffekter fremfor tunge markedsbudsjetter. I lanseringsfasen (2026) prioriteres aktivering av ventelisten, organisk innhold i sosiale medier, PR og samarbeid med kjente forbrukerøkonomiske stemmer, blant annet Forbrukerfrue, «building in public» i sosiale medier og folkefinansieringen i seg selv. Fra 2027 suppleres dette med lanseringskampanjer for leadbroen og byttefunksjonen, performance-markedsføring der kundeverdien er dokumentert, og B2B2C-distribusjon gjennom Forsikra Solutions og HR-plattformer.

Fremtidige inntektsstrømmer

I tillegg til kjernemodellen planlegges supplerende inntektsstrømmer på sikt, ingen av dem inkludert i budsjettestimatene for planperioden:

- **Premiebetalingshub.** Ved å fasilitere premiebetalinger på vegne av brukere kan Selskapet muligens generere renteinntekter i transaksjonsfasen.
- **B2B-data og analyse.** Aggregerte og anonymiserte innsiktsprodukter til forsikringsselskaper, forutsatt tilstrekkelig brukermasse.
- **Internasjonal ekspansjon.** Planlagt fra 2029, se kapittel 7.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Strategisk logikk

Fasedelingen gjenspeiler at data og brukermasse er Selskapets primære verdidriver i tidlig fase. Jo større og rikere brukerbase Forsikra etablerer, desto sterkere forhandlingsposisjon har Selskapet overfor forsikringsselskapene, og desto høyere verdi kan Selskapet hente ut per bruker over tid. Det norske privatmarkedet er et velegnet testmarked for modellen, med siktemål om å skalere den nordisk og europeisk i takt med den regulatoriske utviklingen.

9. Budsjett og estimert kapitalbehov

Selskapets finansielle prognoser er utarbeidet som en bottom-up brukermodell for perioden 2026 til 2030, forankret i Selskapets driftsbudsjett for anbudsmodellen. Budsjettet legger til grunn ren leadformidling fra januar 2027 som første steg mot anbudsplattformen. For 2026 bygger tallene på regnskapet for januar til august og budsjett for resten av året. Modellen opererer med tre scenarioer (Base Case, Bull Case og Bear Case), og prognosene under er basert på Base Case. Tallene er beheftet med vesentlig usikkerhet, særlig hva gjelder inntektstidspunkt, veksttakt og konverteringsrater.

9.1. Budsjettforutsetninger

Inntektsmodell og brukeradopsjon

Appen ble lansert gratis i september 2026. I lanseringsperioden er prioriteten brukeradopsjon og produktvalidering, og det budsjetteres ikke med inntekter fra appen i 2026. Inntektene starter i 2027: leadbroen og Forsikra Solutions fra januar, byttefunksjonen med budrunder og kommisjon fra september (med gradvis opptrapping etter hvert som forsikringsselskaper kobles til plattformen), og premium-abonnement fra september. Byttefunksjonen er lagt til september 2027 for å gi tid til integrasjon mot flere forsikringsselskaper og registrering som agentforetak. Leadbroen fases ut etter hvert som budrundene trappes opp, og er i Base Case erstattet av budrunder innen juni 2028. Månedene er modellforutsetninger.

Forutsetning	Base Case	Bull Case	Bear Case
Nye brukere måned 1 (sep 2026)	1 000	1 500	750
Månedlig vekst i nye brukere	5,40 %	6,0 %	4,0 %
Månedlig churn (% av alle brukere)	2,0 %	1,7 %	2,7 %

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forutsetning	Base Case	Bull Case	Bear Case
Aktive brukere (% av netto registrerte)	50 %	60 %	43 %
Lansering leadbroen	jan 2027	jan 2027	apr 2027
Leadbroen: forespørsler (% av aktive brukere per halvår, før budrundene)	50 %	70 %	30 %
Leadbroen: pris per mottaker x mottakere per forespørsel	150 kr x 4	200 kr x 5	100 kr x 3
Leadbroen: leadavtaler ved lansering / fra andre trinn	3 / 5	4 / 6	2 / 3
Budrunder (% av aktive per halvår)	55 %	65 %	33 %
Bytte-konvertering (% av budrunder)	50 %	60 %	30 %
Bydere per budrunde x pris per byder	5 x 120 kr	6 x 150 kr	4 x 90 kr
Kommisjon (% av førsteårspremien)	12,5 %	17,5 %	10 %
Kommisjon per bytte (kr)	1 750	2 940	1 204
Lansering byttefunksjon	sep 2027	mai 2027	jan 2028
Premium-konvertering (% av aktive)	10 %	15 %	7,5 %
Premiumpris inkl. mva, første 1 000 kunder / deretter (kr/mnd)	19 / 49	19 / 79	19 / 39
Lansering premium	sep 2027	aug 2027	okt 2027
Solutions: snittpris per bedrift ekskl. mva (kr/mnd)	529	529	450
Solutions: bedriftskunder ved utgangen av 2027 / 2030	250 / 2 000	500 / 3 500	75 / 600

Tabell 9.1: Forutsetninger for inntektsmodellen. Base Case er primærscenariet. Lead- og kommisjonssatser bygger på bransjenorm for agentprovisjon og dokumentert interesse fra norske forsikringsselskaper, men er ikke kontraktsfestet. I Base Case er kommisjonen per bytte 12,5 % av førsteårspremien på den delen av husstandens portefølje som byttes (NOK 28 000 i årspremie x 50 % x 12,5 %), og porteføljeandelen trappes opp fra 30 % ved lansering til 50 % i 2028. Premiuminntekten regnes ekskl. merverdiavgift. Solutions-inntekten regnes måned for måned med jevn vekst i antall bedrifter gjennom året, og de ti første bedriftene betaler NOK 299 per måned i 2027. Kilde: Driftsbudsjett Forsikra, Anbudsmodell v27 (27.10.2026).

Teknologi og produktleveranse

Utviklingen gjennomføres i dag av Logisk Brist AS under rammeavtalen med tilhørende prosjektavtaler, med Selskapets CTO som rådgiver på arkitektur, teknologivalg og KI-metodikk. Budsjettet har NOK 900 000 til Logisk Brist i 2027, som dekker suksesshonoraret på NOK 500 000 og en ny prosjektavtale (SOW) på NOK 400 000 for nyutvikling. Den første egne utvikleren starter i mars 2027 og den andre i januar 2028, og sammen overtar de utviklingen. Logisk Brist videreføres med gradvis lavere omfang, NOK 600 000 i 2028 og NOK 50 000 i 2029, og CTO-avtalen med Min Sone AS er budsjettert ut 2027.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Bemanningsplan

Sven Sørhus Eggebø (CPO) hadde lønn tilsvarende 50 % stilling fra mai til juli 2026. Fra august 2026 arbeider alle tre gründerne uten lønn. Dette er et bevisst valg for å kanalisere tilgjengelig kapital inn i produkt og vekst fremfor lønnskostnader. Når emisjonen er innbetalt, tar Sven Sørhus Eggebø og Fredrik Lauvland ut founder-lønn fra januar 2027, for Sven Sørhus Eggebø når skatte- og trygdemessige forhold ved arbeid fra utlandet er avklart. Sindre Bruns Suphellen arbeider uten lønn frem til han er tilbake i Norge i august 2027.

Selskapet innhenter juridisk bistand for å avklare skattemessige og arbeidsgivermessige forhold for gründerne som bor i utlandet før eventuell lønn utbetales.

Founder-lønnen er satt til NOK 650 000 i året for full stilling, som er bevisst under markedet for å reinvestere mest mulig kapital i Selskapets fremdrift. Budsjettet legger til grunn at founder-lønnen øker til NOK 900 000 i året fra april 2028 gitt at Selskapet har økonomisk grunnlag for det.

I 2027 bygges teamet for leadformidling og registrering som forsikringsagentforetak: en utvikler og en jurist med ansvar for compliance, risiko og partnerskap fra mars, og en partner- og distribusjonsansvarlig fra mai, fire måneder før byttefunksjonen lanseres. Partner- og distribusjonsansvarlig forhandler agent- og budrundeavtalene med forsikringsselskapene. Etter lanseringen bygges kjerneteamet ut i takt med vekst og inntekter. I tillegg skaleres kundeservice og drift, et distribusjonsteam og B2B-salg med antall brukere, bytter og bedriftskunder fra 2028. Samlet gir dette om lag 30 ansatte og årsverk ved utgangen av 2030.

9.2. Finansielle prognoser og kostnadsstruktur

Tabellen under viser Selskapets driftsbudsjett og prognose for perioden 2026 til 2030 (Base Case, avrundet til nærmeste tusen NOK).

NOK	2026	2027	2028	2029	2030
Leadinntekter, leadbroen (fra januar 2027)	0	2 613 000	1 168 000	0	0
Leadinntekter, budrunder	0	669 000	10 680 000	25 597 000	50 553 000

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

NOK	2026	2027	2028	2029	2030
Kommisjonsinntekter	0	654 000	14 805 000	37 329 000	73 723 000
Premium-abonnement	0	69 000	793 000	1 824 000	3 603 000
Lisensinntekter Forsikra Solutions	0	766 000	3 015 000	6 348 000	10 474 000
Sum driftsinntekter	0	4 770 000	30 462 000	71 099 000	138 354 000
Sum variable kostnader	(26 000)	(500 000)	(1 912 000)	(4 272 000)	(8 333 000)
Personal og bemanning	0	(4 361 000)	(15 533 000)	(22 514 000)	(32 174 000)
Kjøp av tjenester (Logisk Brist, CTO, konsulenter, Innokap)	(795 000)	(1 590 000)	(1 045 000)	(482 000)	(628 000)
Markedsføring	(87 000)	(1 782 000)	(2 646 000)	(4 612 000)	(10 249 000)
Styre, lokaler, programvare og andre driftskostnader	(215 000)	(1 219 000)	(2 092 000)	(2 555 000)	(3 155 000)
Uforutsette kostnader (sekkepost)	0	(400 000)	(400 000)	(400 000)	(400 000)
Merverdiavgift uten fradragsrett	0	(875 000)	(1 313 000)	(1 954 000)	(3 741 000)
Øvrige faktiske kostnader januar til august 2026 (regnskap)	(406 000)	0	0	0	0
Sum driftskostnader ekskl. variable kostnader	(1 503 000)	(10 227 000)	(23 029 000)	(32 517 000)	(50 347 000)
EBITDA	(1 529 000)	(5 957 000)	5 521 000	34 310 000	79 673 000
EBITDA-margin	n/a	n/a	18 %	48 %	58 %
Resultat før skatt	(1 528 000)	(5 760 000)	5 602 000	34 579 000	80 996 000
Kontantbeholdning ved årsslutt	6 551 000	2 724 000	8 963 000	44 089 000	125 934 000
Netto brukere (ved årsslutt)	4 213	21 568	51 250	104 740	203 473
Bedriftskunder Solutions (ved årsslutt)	0	250	700	1 300	2 000
Ansatte og årsverk (ved årsslutt)	0	6	16	21	30

Tabell 9.2: Driftsbudsjett og prognose 2026 til 2030, Base Case. Kilde: Driftsbudsjett Forsikra, Anbudsmodell v27 (27.10.2026). 2026 omfatter faktiske tall fra regnskapet for januar til august og budsjett for september til desember.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Ansatte og årsverk omfatter kjerneteamet og de volumdrevne teamene. Kontantbeholdningen er forenklet med resultat før skatt som kontantstrøm, og inkluderer emisjonen i desember 2026, suksesshonoraret til Dealflow og offentlig støtte, se 9.3. Skatt er ikke trukket fra. Underskudd fra 2026 og 2027 fremføres og reduserer skattbart resultat i påfølgende år. Styrehonoraret er budsjettert forsiktig med NOK 150 000 per eksternt styremedlem, som er over satsene generalforsamlingen fastsatte, se kapittel 11. Fra 2027 har budsjettet en sekkepost på NOK 400 000 i året for uforutsette kostnader, vedtatt av styret 27. oktober 2026.

I tillegg til forutsetningene i 9.1 gjelder følgende for prognosene:

- **Kostnadsstruktur.** Personalkostnader er den dominerende posten, 41 % av kostnadene i 2027 og 55 % i 2030, og vokser med bemanningsplanen i 9.1. Markedsføring utgjør 6 til 9 % av omsetningen fra 2028, og 10 til 16 % når B2B-salg, distribusjonsteam og partnerprovisjon regnes med. De variable kostnadene (KI og infrastruktur, betaling, datainnhenting, plattformavgifter, partnerprovisjon og tilbakeføring av kommisjon) utgjør om lag 6 % av inntektene fra 2028, noe som gir et dekningsbidrag på om lag 94 %. Merverdiavgift Selskapet ikke får fradrag for, er regnet som kostnad.
- **Sensitivitet.** Modellen er mest følsom for månedlig brukervekst, andel aktive brukere og andel som går inn i budrunde. En reduksjon i månedlig vekst på ett prosentpoeng reduserer omsetningen i 2030 med om lag NOK 35 millioner. En kommisjon på 10 % i stedet for 12,5 % reduserer omsetningen i 2030 med om lag NOK 15 millioner. Lanseres byttefunksjonen fire måneder senere, i januar 2028, blir omsetningen i 2028 om lag NOK 3,6 millioner lavere, mens 2030 er uendret. Får Forsikra Solutions bare ti betalende bedrifter i 2027, blir lisensinntekten i 2027 om lag NOK 0,02 millioner, og kontantbeholdningen ved utgangen av 2027 om lag NOK 0,8 millioner lavere. Bear Case gir negativ EBITDA i alle år til og med 2030, og kontantbeholdningen blir negativ i løpet av 2028 selv med NOK 7 000 000 fra denne emisjonen. Bear Case vil derfor kreve tilleggsfinansiering. Avvik vil bli fulgt opp med konkrete tiltak på et tidlig tidspunkt.

9.3. Finansieringsplan

Selskapet finansierer virksomheten gjennom en kombinasjon av privat kapital, offentlige støttemidler og emisjonskapital.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

2026: Lanseringsfase

I forkant av denne emisjonen har Selskapet hentet NOK 1 000 000 i pre-seed kapital fra Boas Invest AS på SLIP-vilkår, som beskrevet i kapittel 6. Innovasjon Norge har innvilget NOK 500 000 i Oppstartstilskudd fase 2. NOK 250 000 er utbetalt, og Selskapet venter NOK 125 000 ved delrapportering høsten 2026 og de siste NOK 125 000 ved sluttrapportering i 2027. Midlene har finansiert utviklingen frem til lansering og er et uttrykk for ekstern validering av Selskapets innovasjons- og skaleringspotensial. Selskapet hadde om lag NOK 40 000 i bankinnskudd ved inngangen til 2026. Driftskostnadene fra januar til august 2026 var om lag NOK 1,0 million, hvorav NOK 625 000 til Logisk Brist, og inngår i budsjettet for 2026.

Denne emisjonen: NOK 5 000 000 til NOK 9 000 000

Selskapet søker å hente minimum NOK 5 000 000 og inntil NOK 7 000 000 gjennom denne emisjonen, med mulighet for å øke til NOK 9 000 000 ved stor interesse. Emisjonen tilrettelegges av Dealflow AS, og innbetaling er planlagt i desember 2026. Budsjettet legger til grunn NOK 7 000 000. Kapitalen vil primært benyttes til:

- Markedsføring og vekst: lanseringskampanjer for leadbroen og byttefunksjonen (NOK 700 000), merkevare, PR og salgsmateriell (NOK 600 000) og brukeranskaffelse (om lag NOK 0,5 millioner), til sammen om lag NOK 1,8 millioner i 2027.
- Teknologi og produkt: egen utvikler fra mars 2027, ny fastprisavtale med Logisk Brist for byttefunksjonen og fraksjonell CTO.
- Registrering og avtaler med forsikringsselskapene: jurist med ansvar for compliance og risiko fra mars 2027, partner- og distribusjonsansvarlig fra mai 2027, registrering som agentforetak, ansvarsforsikring, revisjon og juridisk bistand (om lag NOK 1,9 millioner i 2027).
- Founder-lønn til gründerne, se 9.1, styrehonorarer, øvrig drift og uforutsette kostnader.

Fordelingen mellom formålene avhenger av hvor mye som hentes. Ved et lavere beløp enn NOK 7 000 000 vil enkelte ansettelser kunne bli utsatt og markedsføringsbudsjett redusert. Ved et høyere beløp vil det ekstra provenyet i hovedsak gå til salg og markedsføring.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Emisjonen utløser suksesshonorar til Dealflow AS og Logisk Brist AS, se 6.1 og kapittel 11. Tabell 9.3 viser hva som gjenstår til formålene over etter disse kostnadene.

NOK 1 000	Minimum	Budsjettert	Maksimum
Bruttoproveny	5 000	7 000	9 000
Suksesshonorar Dealflow AS (2 til 6 %)	−100 til −300	−140 til −420	−180 til −540
Suksesshonorar Logisk Brist AS	−500	−625	−625
Nettoproveny	**4 200 til 4 400**	**5 955 til 6 235**	**7 835 til 8 195**

Tabell 9.3: Fra brutto- til nettoproveny ved ulike emisjonsbeløp (NOK 1 000). Honoraret til Dealflow avhenger av hvor stor del som hentes via Dealflows plattform. Budsjettet legger til grunn 70 %, som gir NOK 336 000 ved NOK 7 000 000. Suksesshonoraret til Logisk Brist er vist inklusive merverdiavgift, fordi budsjettet forutsetter at mesteparten av omsetningen er unntatt fra merverdiavgift, slik at Selskapet bare får forholdsmessig fradrag, se 14.3. Oppstartsgebyret til Dealflow på NOK 60 000 er betalt og er ikke trukket fra.

Kapitalen dekker det budsjetterte driftsunderskuddet (EBITDA) i 2027 på om lag NOK 6,0 millioner og gir en begrenset buffer mot forsinkelser frem til Selskapet i Base Case er lønnsomt i 2028. Tabell 9.4 viser kontantbeholdningen ved utgangen av 2027, som er det laveste nivået ved årsslutt i perioden, med og uten innovasjonstilskuddet på NOK 1,5 millioner i 2027, som ikke er innvilget, se Offentlig finansiering under. Uten tilskuddet blir kontantbeholdningen negativ ved minimumsbeløpet, og kostnadene må tilpasses. Målt måned for måned er kontantbeholdningen lavest i første halvår 2028, se 14.3.

NOK millioner	Minimum	Budsjettert	Maksimum
Bruttoproveny	5,0	7,0	9,0
Kontantbeholdning ved utgangen av 2027	0,8	2,7	4,7
Kontantbeholdning uten innovasjonstilskudd	−0,5	1,5	3,5

Tabell 9.4: Kontantbeholdning ved utgangen av 2027 ved ulike emisjonsbeløp, Base Case (NOK millioner). Tallene inkluderer suksesshonorarene til Logisk Brist (forsiktig regnet som NOK 500 000 også ved minimumsbeløpet) og Dealflow og honoraret til Innokap AS for søknadsbistand. Merverdiavgift Selskapet ikke får fradrag for, er regnet som kostnad, se 14.3. Kilde: Driftsbudsjett Forsikra, Anbudsmodell v27 (27.10.2026).

Offentlig finansiering

Selskapet arbeider aktivt med offentlige støtteordninger. I tillegg til Innovasjon Norges Oppstartstilskudd fase 2 på NOK 500 000 har Selskapet fått godkjent SkatteFUNN-søknaden for et FoU-prosjekt som løper fra mars 2026 til oktober 2028, med anslått skattefradrag på om lag NOK 1,5 millioner samlet, hvorav om lag NOK 0,3 millioner for 2026, og vil vurdere ytterligere ordninger etter hvert som

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Selskapet kvalifiserer. Budsjettet regner med SkatteFUNN-utbetalinger etter søknaden ved skatteoppgjøret året etter kostnadsåret: om lag NOK 0,31 millioner i 2027, NOK 0,64 millioner i 2028 og NOK 0,55 millioner i 2029. Det endelige fradraget fastsettes etter faktiske kostnader. I tillegg er det lagt inn NOK 0,85 millioner i 2030, som forutsetter et nytt eller forlenget prosjekt etter at dagens prosjekt avsluttes i oktober 2028. Budsjettet forutsetter også et innovasjonstilskudd fra Innovasjon Norge på NOK 1,5 millioner i 2027 til utviklingen av anbudsplattformen. Selskapet planlegger å søke, men tilskuddet er ikke innvilget. Honoraret til Innokap AS på 15 % (se kapittel 12) av mottatt støtte er lagt inn i budsjettet som kostnad i året støtten utbetales, se 6.1.

10. Konkurrenter

Det norske markedet for digitale forsikringstjenester er i vekst, og konkurranselandskapet kan deles inn i fire kategorier: etablerte forsikringsselskaper, sammenlignings- og bytteportaler, norske digitale utfordrere og potensielle internasjonale aktører. Disse dekker ulike deler av verdikjeden, men etter Selskapets vurdering tilbyr ingen etablert aktør i Norge per dato for prospektet en sammenhengende B2C-løsning som kombinerer helhetlig oversikt på tvers av selskaper og kategorier, løpende KI-drevet analyse og hjelp til å bytte forsikring. Dette gir oss en unik mulighet til å skape en first-mover fordel i det norske markedet.

Forsikringsselskapene

De fire dominerende aktørene i det norske privatmarkedet, Gjensidige, If, Tryg og Fremtind, tilbyr alle digitale flater med oversikt over egne produkter, tilgang til vilkår og enkel skadehåndtering. Rådgivning og optimalisering skjer gjennom egne salgskanaler, noe som strukturelt begrenser selskapenes evne til å gi kunden oversikt over den samlede forsikringssituasjonen på tvers av selskaper. DNB og andre banker tilbyr lignende funksjonalitet i nettbanken, men er på samme måte avgrenset til egne distribusjonskanaler.

Forsikra anser ikke forsikringsselskapene som primære konkurrenter i forbrukerfasen, men som kommersielle samarbeidspartnere: oppdragsgivere i agentmodellen og kjøpere av kvalifiserte leads og distribusjonskraft over tid.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Sammenlignings- og bytteportaler

Tjenestetorget, Bytt.no og Finansportalen er de mest kjente norske tjenestene for forsikringssammenligning. Finansportalen, som drives av Forbrukerrådet, gir prisoversikt. Tjenestetorget og Bytt.no er primært transaksjonsorienterte og bygget rundt leadsgenerering: kunden fyller inn behov og kontaktes av flere forsikringsselskaper. Modellen hjelper kunden i kjøpsøyeblikket, men følger ikke opp etter at transaksjonen er gjennomført, og tilbyr verken oversikt over eksisterende dekning eller løpende overvåking. Den lave digitale gjennomføringsgraden i markedet illustrerer at friksjonen i disse tjenestene fortsatt er høy.

Norske digitale utfordrere

Renteradar har bygget en posisjon som forbrukervendt tjeneste for overvåking og reforhandling av boliglån, og har utvidet mot andre privatøkonomiske produkter. Tjenesten viser at norske forbrukere tar i bruk digitale verktøy som handler på deres vegne når verdien er konkret. Renteradar har per dato for prospektet ikke et tilsvarende tilbud for forsikring, men representerer den type aktør som kan utvide inn i Forsikras marked. Selskapet følger utviklingen tett.

Oken er en norsk tjeneste for forsikringsoversikt som per dato for prospektet er i lukket beta med venteliste. Brukeren laster selv opp forsikringsdokumenter og får en KI-basert analyse av dekningen, men tjenesten henter ikke avtaler automatisk. Etter Selskapets vurdering er Oken den norske aktøren med mest funksjonell overlapp med Forsikra, men den er i en tidlig fase og bygget som hobbyprosjekt.

Internasjonale aktører

I Europa finnes det flere aktører som adresserer det samme behovet som Forsikra. Tyske Clark er en av Europas største forsikringsapper, med over 2 millioner kunder i fem land ifølge selskapets egne tall. Clark bygger på en meglermodell med provisjon fra forsikringsselskapene, som etter Selskapets vurdering ikke kan overføres direkte til Norge, der forsikringsmeglere ikke kan motta provisjon fra selskapene. Svenske Insurely leverer forsikringsdata og bytteteknologi til banker og forsikringsselskaper, og appen Insa, som ble lansert i Sverige i august 2026, bruker Insurelys data til å samle og analysere brukerens forsikringer. Etter det Selskapet kjenner til, dekker Insurely ikke norske forsikringsselskaper per dato for prospektet. At det fortsatt er relativt få slike tjenester, skyldes i stor grad at de regulatoriske forutsetningene for å hente

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

forsikringsdata på tvers av selskaper, slik FIDA legger opp til, ennå ikke er på plass i de fleste europeiske markeder.

Selskapet forventer at dette endrer seg dersom FIDA vedtas og innføres. Når forsikringsdata gjøres tilgjengelig på standardisert vis, senkes terskelen for å bygge denne typen tjenester, og det er sannsynlig at nye konsepter og selskaper oppstår i Europa. Erfaringene fra PSD2 i banksektoren viser at regulatorisk åpning typisk utløser en bølge av nye fintech-aktører, og Selskapet legger til grunn at noe tilsvarende skjer i forsikring dersom FIDA trer i kraft. FIDA vil i så fall også gi de samme dataene til banker og betalingsaktører, og Forsikra må derfor ha en etablert brukerbase og merkevare før regelverket er implementert.

Forsikra posisjonerer seg bevisst som en norsk og nordisk first mover i forkant av denne utviklingen. Ved å etablere en sterk merkevare og en lojal brukermasse i Norge før det regulatoriske skiftet, vil Selskapet kunne dra fordel av nettverkseffekter, tillit og teknologisk lederskap når konkurransen i det europeiske markedet tiltar.

Forsikras differensiering

Forsikras differensiering ligger ikke i noen enkelt funksjon alene, men i kombinasjonen av oversikt på tvers av selskaper, kontinuerlig KI-drevet analyse, en planlagt byttefunksjon og distribusjon inn i bedriftsmarkedet gjennom Forsikra Solutions, tilgjengelig direkte for forbrukere som en gratis app.

Konkurransebeskyttelse

Selskapet vurderer sine viktigste konkurransebarrierer å ligge i fire forhold: analysekjernen og datainnhentingen (Importer) er ressurs- og kompetansekrevende å gjenskape; data og modeller fra brukerinteraksjoner gir nettverkseffekter som forsterkes med voksende brukermasse; regulatorisk kompetanse innen forsikringsformidling og personvern, og på sikt registrering som forsikringsagentforetak og eventuelt tillatelse som forsikringsmegler, tar tid å bygge; og tillit i et marked der personvern og finansiell sikkerhet er sentrale verdier er vanskelig å akselerere.

11. Transaksjoner med nærstående

Selskapet har inngått en strategisk samarbeidsavtale, en prosjektavtale (SOW) og en databehandleravtale med Logisk Brist AS (org.nr. 928 052 648), som beskrevet i kapittel 6 og 12. Logisk Brist AS er et selskap der Sven Sørhus Eggebø, medgründer,

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

CPO og styremedlem i Forsikra, har eierinteresser. Simen Eggebø, en av de to teknologiressursene Logisk Brist har dedikert til Forsikra, er bror av Sven Sørhus Eggebø.

Avtalene er inngått på forretningsmessige vilkår og ble vurdert av gründerne, som utgjorde styret da avtalene ble inngått. Selskapet er av den oppfatning at Logisk Brists kompetanse innen produktutvikling og fintech, kombinert med den avtalte risikodelingen, gir Forsikra gunstige betingelser sammenlignet med markedspris for tilsvarende tjenester. Etter aksjonæravtalen skal avtaler mellom Selskapet og en aksjonær eller en aksjonærs nærstående inngås på armlengdes vilkår og godkjennes av styret.

Ekstraordinær generalforsamling fastsatte 19. oktober 2026 styrehonorar til de eksterne styremedlemmene. Styreleder Bjørn Arvid Thømt mottar NOK 75 000 per år og kan som arbeidende styreleder i tillegg fakturere Selskapet for utført arbeid gjennom eget selskap, begrenset til en samlet godtgjørelse på NOK 150 000 per år. Styremedlem Klaus Henrik Wiese-Hansen mottar NOK 50 000 per år, som kan faktureres fra Advokatfirmaet Schjødt AS. Gründerne mottar ikke styrehonorar. Vilkårene for fakturering reguleres i egne avtaler mellom Selskapet og hvert styremedlem. Kjøper Selskapet juridiske tjenester fra Advokatfirmaet Schjødt AS skjer dette på armlengdes avstand og ellers på markedsmessige vilkår.

Styret har til hensikt å vurdere en engangskompensasjon til gründerne for perioden uten lønn når founder-lønnen er i gang, forutsatt at Selskapet har økonomisk grunnlag for det. Det er ikke avsatt midler til dette, og beløpet inngår ikke i budsjettet.

Utover det ovennevnte er det ikke gjennomført transaksjoner med nærstående av vesentlig betydning i perioden.

12. Virksomhetskritiske avtaler

Teknologiutvikling: Logisk Brist AS

Selskapet har inngått tre avtaler med Logisk Brist AS som er virksomhetskritiske for den teknologiske gjennomføringen:

- **Strategisk samarbeidsavtale (rammeavtale)**, signert 30. mars 2026, etablerer det langsiktige teknologipartnerskapet og regulerer formål, prismodeller,

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

immaterielle rettigheter, konfidensialitet og databehandling. Rammeavtalen løper på ubestemt tid og danner grunnlaget for løpende prosjektavtaler.

- **Prosjektavtale (SOW)**, signert 21. april 2026, definerte første leveranse: utvikling av Forsikra-applikasjonen fra prototype til App Store-lansering i tre faser, inkludert backend-infrastruktur, iOS-applikasjon, webapplikasjon samt drift og feilretting etter lansering. Alle immaterielle rettigheter tilfaller Selskapet, som har løpende tilgang til og eierskap over kildekoden. Avtalen har oppsigelsesrett ved vesentlig forsinkelse. Leveransen er gjennomført med soft launch 14. september 2026. Vederlag og suksesshonorar er beskrevet i kapittel 6. Videre leveranser avtales i nye prosjektavtaler under rammeavtalen. Selskapet forventer at Logisk Brist skal bistå med lanseringen av Forsikra Solutions, Android-appen og Forsikra 2.0 med byttefunksjonen.
- **Databehandleravtale**, signert 1. september 2026, regulerer Logisk Brists behandling av personopplysninger på vegne av Selskapet i henhold til personvernforordningen (GDPR).

Avtalene er nærstående-transaksjoner, jf. kapittel 11, og er inngått på forretningsmessige vilkår vurdert av styret.

Finansieringsavtale: Boas Invest AS

Investeringsavtalen (SLIP) med Boas Invest AS, datert 3. februar 2026 og signert 7. februar 2026, regulerer Selskapets pre-seed kapitalinnhenting på NOK 1 000 000. Avtalen er beskrevet i kapittel 6.

Aksjonæravtaler

Ekstraordinær generalforsamling 19. oktober 2026 vedtok å dele gründernes aksjonæravtale av 15. januar 2026 (signert 30. mars 2026) i to avtaler, begge datert 19. oktober 2026:

- **Grunnleggeravtalen** gjelder bare mellom de tre gründerne. Den regulerer blant annet omvendt vesting av gründernes aksjer over fire år med 24 måneders cliff fra 15. januar 2026, good og bad leaver, full opptjening ved salg av Selskapet, plikt til å gå over i fulltidsstilling innen ni måneder etter en egenkapitalfinansiering på minst NOK 5 000 000, konkurranseforbud og gründernes innbyrdes forkjøpsrett.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

- **Aksjonæravtalen versjon 2.0** gjelder for samtlige aksjonærer, og nye investorer tiltrer den ved tegning, jf. kapittel 15. Den regulerer blant annet styrets sammensetning, styrets godkjenning av aksjesalg, forkjøpsrett, medsalgsrett når aksjonærer vil selge 50 % eller mer av aksjene, medsalgsplikt når eiere av minst 2/3 av aksjene selger til en tredjepart, taushetsplikt og avtaler med nærstående. Styret kan samle aksjonærer med mindre enn 1 % eierandel i et eget holdingselskap. Selskapet skal ikke utdele utbytte før en Series A-finansiering er gjennomført eller Selskapet har hatt positivt resultat i tolv sammenhengende måneder.

Begge avtalene er godkjent av generalforsamlingen og signert 19. oktober 2026.

Rådgivningsavtale: Innokap AS

Selskapet har inngått en løpende rådgivningsavtale med Innokap AS (org.nr. 932 574 594), signert 16. mars 2026, om bistand til å identifisere, søke og følge opp offentlige støtteordninger, herunder SkatteFUNN og Innovasjon Norges ordninger. Avtalen har gjensidig oppsigelsestid på tre måneder. Honoraret er 15 % av mottatt støtte, minimum NOK 40 000 samlet, eksklusive merverdiavgift, og forfaller etter at støtten er utbetalt.

Tilskuddsavtale: Innovasjon Norge

Innovasjon Norge innvilget 15. mai 2026 NOK 500 000 i Oppstartstilskudd fase 2 (akseptert 16. mai 2026). Tilskuddet er gitt etter gruppeunntaksforordningen (GBER artikkel 22) og har et godkjent kostnadsgrunnlag på NOK 1 000 000. Tilskuddet forutsetter egenfinansiering tilsvarende tilskuddet, det vil si NOK 500 000, som dokumenteres ved første utbetaling. Tilskuddet kan ikke benyttes til å tilbakebetale investorer, og Selskapet kan ikke tilbakebetale eller rentebetjene SLIP-investeringen i prosjektperioden. Utbetalingsfrist er 28. juli 2027.

CTO-avtale: Neda Maria Kaizumi via Min Sone AS

Selskapet inngikk 4. september 2026 en avtale med Min Sone AS, Neda Maria Kaizumis selskap, om innleie av CTO på deltid. Avtalen omfatter rådgivning om arkitektur, teknologivalg, KI-metodikk og regulatorisk etterlevelse, ikke daglig utvikling. Omfanget er inntil 25 timer i oppstartsfasen og deretter om lag 5 til 7 timer per måned, med timepris NOK 1 450 eksklusive merverdiavgift.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Akseleratorprogram: Atlas

Selskapet er tatt opp i akseleratorprogrammet til Atlas, som startet i oktober 2026. Atlas har bekreftet skriftlig at de vil tegne aksjer for NOK 200 000 i denne emisjonen på samme vilkår som øvrige investorer, og Selskapet betaler NOK 50 000 eksklusive merverdiavgift for deltakelse i programmet. Avtalen er bekreftet skriftlig, men ikke signert per dato for prospektet.

13. Verdivurdering

Tegningskursen er NOK 166,67 per aksje. Det tilsvarer en verdsettelse før emisjonen (pre-money) på NOK 50 000 000 fordelt på de 300 000 eksisterende aksjene, eller NOK 52 000 000 inkludert konverteringen av SLIP-investeringen. Verdsettelsen er fastsatt av Selskapets styre og er ikke kontrollert av en uavhengig tredjepart. Som omtalt under Interessekonflikter har Selskapet en interesse av en høyest mulig tegningskurs. Selskapet har ennå ikke inntekter, og alle verdianslag er forbundet med vesentlig usikkerhet.

13.1. Verdsettelsesmetoder

Styret har vurdert verdien med fem metoder. Tre av dem bygger på Base Case i driftsbudsjettet for anbudsmodellen (v27), se kapittel 9. Nåverdier er regnet med en diskonteringsrente på 35 %, en exit-multippel på 10 ganger EBITDA i 2030 og verdsettelsestidspunkt 1. januar 2027. Med disse forutsetningene er nåverdien av planen (planverdien) NOK 264 millioner. Tabell 13.1 viser resultatet av hver metode og vekten styret har gitt den.

Metode	Indikert pre-money	Vekt	Kommentar
VC-metoden (50 til 60 % årlig avkastningskrav)	NOK 78 til 103 mill. (91 brukt)	30 %	Regner baklengs fra en salgsverdi på 10 ganger EBITDA i 2030. Kravet ligger i øvre del av det venturefond vanligvis bruker (40 til 60 %).
Sannsynlighetsvektet planverdi	NOK 145 mill.	20 %	Planverdien på NOK 264 mill. med 55 % sannsynlighet for Base Case og null verdi i Bear Case.
Multipler på prognosetall for omsetning og brukere	NOK 84 mill.	15 %	Median av fire multipler på omsetning og brukere i Base Case, diskontert med 35 %.
Verdiøkning siden forrige runde	NOK 50 mill.	20 %	Det dobbelte av verdsettelsestaket på NOK 25 mill. i SLIP-investeringen.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Metode	Indikert pre-money	Vekt	Kommentar
Berkus og Scorecard	NOK 24 til 52 mill. (33 brukt)	15 %	Metoder som ikke bygger på prognosene og fungerer som gulv.
Vektet snitt	NOK 84 mill.	100 %	Tegningskursen tilsvarer NOK 50 mill., om lag 40 % lavere.

Tabell 13.1: Verdsettelsesmetoder. Vektene er styrets skjønn.

Raden for verdiøkning siden forrige runde er lik tegningskursen. Holdes den utenfor, blir det vektede snittet NOK 92 millioner. Med en exit-multippel på 8 i stedet for 10 blir snittet NOK 73 millioner. Berkus- og Scorecard-metodene vurderer team, produkt, marked og risiko kvalitativt og bygger ikke på prognosene.

13.2. Kontantstrømanalyse (DCF)

Planverdien er nåverdien av kontantstrømmen i Base Case for 2027 til 2030 og en terminalverdi på 10 ganger EBITDA i 2030, diskontert med 35 %. Om lag 90 % av planverdien er terminalverdien i 2030, slik at verdien i hovedsak avhenger av at Selskapet når budsjettert EBITDA i 2030 og av valgt multippel. Styret har ikke tillagt Bear Case verdi, siden scenarioet har negativ EBITDA i alle år til og med 2030.

Planverdien er følsom for konverteringsratene. Den holder seg over NOK 50 millioner i 24 av 25 testede kombinasjoner av lead- og byttekonvertering, og faller under bare når begge er på Bear-nivå (33 % og 30 %). Lanseres anbudsplattformen i januar 2028 i stedet for september 2027, faller planverdien fra NOK 264 til 262 millioner, fordi brukerveksten i modellen ikke avhenger av lanseringstidspunktet.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

13.3. Multippelanalyse

Multippelanalysen anvender forholdstall for omsetning og brukere på Selskapets prognoser i Base Case. Den bygger på fire referansepunkter: 4,0 ganger omsetningen i 2028, 3,5 ganger omsetningen i 2029, 3,0 ganger omsetningen i 2030 og NOK 2 000 per registrert bruker ved utgangen av 2028. Multiplene er satt lavere jo lenger frem i tid prognosen ligger. Diskontert med 35 % til 1. januar 2027 gir referansepunktene henholdsvis NOK 67, 101, 125 og 56 millioner, og medianen er NOK 84 millioner. Tabell 13.2 viser fem transaksjoner som illustrerer prisnivået i segmenter som er relevante for Forsikra. Transaksjonene inngår ikke i beregningen av medianen.

Kategori	Transaksjon	År	Verdi
Sammenligningstjenester	Clar Global kjøper Lendo Group (Lendo, Compricer, Mybanker) fra Vend	2025	Om lag NOK 1 000 mill. (EV)
Sammenligningstjenester	RVU kjøper Admirals sammenligningstjenester (Confused.com, Rastreator, LeLynx)	2020	GBP 508 mill.
Sammenligningstjenester	1881 Group kjøper Tjenestetorget	2021	Om lag NOK 134 mill., om lag 1,2 ganger omsetningen
Datainfrastruktur	Visa kjøper Tink, som bygget på bankenes plikt til å dele data (PSD2)	2021	EUR 1,8 mrd.
Datainfrastruktur	Insurely (Sverige), forsikringsdata på tvers av selskaper, kapitalinnhenting	2022	Rapportert verdsettelse på over SEK 1 mrd.

Tabell 13.2: Transaksjoner i sammenlignbare segmenter (teknologiselskaper, ikke forsikringsselskaper). Selskapene hadde etablert omsetning og andre forretningsmodeller og er ikke direkte sammenlignbare med Forsikra. Kilder: Vend Marketplaces (2025), 1881 Group og Finansavisen (2021), Reinsurance News (2020), Open Banking Expo og CNBC (2020 og 2021), Breakit (2022).

Multippelen på 10 ganger EBITDA ligger over dagens børsnivå for modne sammenligningsaktører (5,5 til 8,5 ganger EBITDA), men under britiske MONY Groups tiårsmedian på om lag 12 ganger. Den forutsetter et selskap med 58 % margin og fortsatt høy vekst i 2030. Tjenestetorget ble solgt for om lag 1,2 ganger omsetningen. Med samme multippel på Forsikras omsetning i Base Case i 2030 blir verdien om lag NOK 166 millioner.

13.4. Milepæl- og step-up-basert verdsettelse

Pre-money i denne emisjonen er det dobbelte av verdsettelsestaket på NOK 25 millioner i SLIP-investeringen fra februar 2026, se kapittel 6. Taket ble avtalt

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

mellom Selskapet og én investor og er ikke en markedspris. Tabell 13.3 viser utviklingen siden da:

Milepæl	Status
App lansert i App Store og nettleser 14. september 2026, med om lag 1 000 registrerte brukere de første to ukene	Oppnådd
Avtaler med Logisk Brist AS, CTO på plass og Board of Advisors etablert med KI- og strategikompetanse	Oppnådd
Egenutviklet datainnhenting (Importer) tilgjengelig i appen for seks selskaper	Oppnådd
Forsikra Solutions utviklet, første pilotavtale signert og over ti leads	Oppnådd
Dokumentert interesse fra forsikringsselskaper for lead-samarbeid	Oppnådd
Offentlig støtte: NOK 500 000 i Oppstartstilskudd fase 2 fra Innovasjon Norge, og SkatteFUNN-prosjektet for 2026 til 2028 godkjent	Oppnådd
Forhåndsregistrert i Merverdiavgiftsregisteret	Oppnådd
Profesjonelt styre valgt 19. oktober 2026, med Bjørn Arvid Thømt som styreleder og Klaus Henrik Wiese-Hansen som styremedlem	Oppnådd
Opsjonsprogram, grunnleggeravtale og aksjonæravtale for nye aksjonærer vedtatt av generalforsamlingen	Oppnådd
Registrering som forsikringsagentforetak	Ikke igangsatt ennå

Tabell 13.3: Utvikling siden SLIP-investeringen i februar 2026.

13.5. Oppsummering av verdsettelsen

Tegningskursen tilsvarer NOK 50 millioner, mot et vektet snitt av metodene på NOK 84 millioner. Med en planverdi på NOK 264 millioner tilsvarer tegningskursen at planen gis om lag én av fem sjanser til å lykkes og null verdi ellers.

Tabell 13.4 viser hvilken EBITDA i 2030 som må oppnås for at en investor som tegner til NOK 166,67 per aksje skal få en gitt årlig avkastning ved salg av Selskapet ved utgangen av 2030, med 30 % utvanning før salget og 5 % transaksjonskostnader. Beregningen ser bort fra kontanter i Selskapet ved salget og fra skatt.

Årlig avkastning	Nødvendig salgsverdi	EBITDA 2030 ved 10x	ved 8x	ved 6x	Andel av Base Case ved 10x
25 %	NOK 217 mill.	NOK 21,7 mill.	NOK 27,1 mill.	NOK 36,1 mill.	27 %
30 %	NOK 253 mill.	NOK 25,3 mill.	NOK 31,7 mill.	NOK 42,2 mill.	32 %
40 %	NOK 341 mill.	NOK 34,1 mill.	NOK 42,6 mill.	NOK 56,8 mill.	43 %

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Tabell 13.4: Nødvendig EBITDA i 2030 for gitt årlig avkastning ved tegningskursen. Base Case har EBITDA på NOK 79,7 millioner i 2030.

En investor får 25 % årlig avkastning dersom EBITDA i 2030 blir om lag en fjerdedel av Base Case, gitt 10 ganger EBITDA. Ved salg til 10 ganger EBITDA i Base Case blir den årlige avkastningen om lag 73 %, og ved 8 ganger om lag 64 %. Blir Forsikra priset som Tjenestetorget (1,2 ganger omsetningen), blir den årlige avkastningen om lag 17 %. Bear Case gir ingen støtte for tegningskursen, og i det scenarioet kan hele investeringen gå tapt.

Til sammenligning var medianverdien før investering for seed-runder i Europa 5,6 millioner euro (om lag NOK 61 millioner) i første kvartal 2025 og 6,0 millioner euro (om lag NOK 65 millioner) for pre-seed og seed i første kvartal 2026, ifølge PitchBook. Tallene gjelder i hovedsak runder med profesjonelle investorer og er ikke direkte sammenlignbare.

Tabell 13.5 viser eierandelene etter emisjonen ved minimumsbeløpet, budsjettert beløp og maksimalt emisjonsbeløp, med konvertering av SLIP til verdsettelsestaket (NOK 83,33 per aksje).

Emisjonsbeløp	Nye aksjer	Gründerne samlet	Boas Invest AS	Nye investorer	Post-money
NOK 5 000 000	30 000	87,72 %	3,51 %	8,77 %	NOK 57,0 mill.
NOK 7 000 000	42 000	84,75 %	3,39 %	11,86 %	NOK 59,0 mill.
NOK 9 000 000	54 000	81,97 %	3,28 %	14,75 %	NOK 61,0 mill.

Tabell 13.5: Eierandeler etter emisjonen ved ulike emisjonsbeløp, før eventuelle tildelinger fra opsjonsprogrammet. De tre gründerne eier like store andeler, 28,25 % hver ved NOK 7 000 000. Antall aksjer etter emisjonen er 342 000, 354 000 og 366 000, og post-money inkluderer konverteringen av SLIP.

Det understrekes at verdsettelsen er styrets vurdering og ikke en markedspris. Alle prognoser bygger på Base Case-forutsetninger med vesentlig usikkerhet. Investors avkastning avhenger av Selskapets operative utvikling og markedsforholdene på tidspunktet for en eventuell fremtidig transaksjon.

14. Risikoforhold

14.1. Aksjen

Prisingen av Selskapets aksjer kan svinge betydelig blant annet som følge av:

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

- Forventninger til fremtidige markedsforhold for Selskapets forretningsområde og konkurrerende virksomhet
- Endringer i driftsresultat
- Endringer i verdsettelse av lignende selskaper
- Involvering i rettssaker eller tvister
- Tilganger eller avganger av nøkkelpersoner
- Endringer i generelle økonomiske forhold
- Begrenset likviditet i Selskapets aksjer

Negativ publisitet eller kunngjøringer, inkludert slike som er knyttet til Selskapets aksjonærer eller nøkkelpersoner, kan påvirke prisen på Selskapets aksjer.

14.2. Selskapsspesifikk risiko

Brukeradopsjon og konvertering. Selskapets finansielle prognoser er direkte avhengige av at brukere konverterer til aktive appbrukere etter lansering, og at vekst og churn utvikler seg i tråd med Base Case. Avvik i disse parameterne påvirker inntektsgrunnlaget direkte. Dette vurderes som Selskapets primære risikoområde. Veksten etter de første ukene har vært lavere enn i Base Case: Selskapet hadde om lag 1 350 registrerte brukere per 22. oktober 2026, mens Base Case legger til grunn om lag 4 200 netto brukere ved utgangen av 2026. Selskapet har så langt bare brukt organiske kanaler så langt, men planlegger for betalt markedsføring. Tar veksten seg ikke opp, forskyves inntektene, og Selskapet vil tilpasse kostnadene, se 14.3.

Prisrealisering og avtaler med forsikringsselskaper. B2B-inntektsmodellen forutsetter agentavtaler med forsikringsselskaper til budsjetterte lead- og kommisjonssatser. Per dato for prospektet foreligger dokumentert interesse, men ikke signerte avtaler. Forsinkelse i avtaleinngåelse, færre deltakende selskaper på plattformen, lavere prisnivå enn forutsatt og mottiltak fra forsikringsselskapene ved bruk av “to-pris-systemet” vil kunne ha direkte negativ effekt på inntektene og på tidspunktet for lansering av byttefunksjonen.

Regulatorisk risiko. Byttefunksjonen innebærer forsikringsformidling og krever at Selskapet registreres som forsikringsagentforetak hos Finanstilsynet. Registreringen er ikke gjennomført og forutsetter at minst én agentavtale med et forsikringsselskap er inngått. Selskapet er i dialog med Finanstilsynet og har ekstern juridisk bistand.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Lanseres anbudsplattformen senere enn september 2027, forskyves inntektene, se kapittel 9 og 13. Ren leadformidling, der Selskapet bare formidler kontakt mellom brukeren og forsikringsselskapene, kan drives uten registrering, noe Selskapet har avklart i samtale med Finanstilsynet. Forsikringsformidling, for eksempel at tilbud vises og avtale inngås i appen, krever registrering som forsikringsagentforetak, og megling krever tillatelse som forsikringsmegler. Megling krever i tillegg kvalifisert ledelse og en ny inntektsmodell, siden en megler ikke kan motta provisjon fra forsikringsselskapene. Agent- og meglervirksomhet kan heller ikke drives i samme foretak, og formidlingsvirksomheten kan derfor måtte organiseres i egne selskaper, se kapittel 8. Selskapet må også innrette produkt, markedsføring og kundekommunikasjon innenfor rammene for agentvirksomhet. Dersom Finanstilsynet skulle vurdere analysen av dekningen, forsikringsscoren eller svarene fra KI-assistenten som rådgivning eller forsikringsdistribusjon, kan funksjonene måtte endres eller forutsette registrering. FIDA er ikke vedtatt, men forretningsplanen forutsetter ikke FIDA.

Egnethet i dagens ledelse. Et sentralt krav for registrering som forsikringsformidler er at styret og ledelsen er vurdert som egnet. For styret er dette ivaretatt gjennom inntredenen til Bjørn og Klaus. Dagens ledelse har foreløpig ikke blitt egnethetsvurdert av Finanstilsynet for formidling eller megling. Dette vil bli avklart, og eventuelle nødvendige tiltak vil være på plass før søknadene sendes inn i 2027.

Teknologisk risiko. KI-baserte analyse- og handlingsfunksjoner krever løpende utvikling og kvalitetssikring, og kan ta lengre tid enn estimert. Datainnhentingen gjennom Importer er avhengig av forsikringsselskapenes kundeportaler og kan påvirkes av tekniske eller juridiske endringer hos selskapene. Endringer i kundeportalene har allerede krevd manuelt vedlikehold av Importer, og Selskapet bygger automatisk logging og varsling for å oppdage slike feil raskt. Innhentingen skjer med brukerens egen innlogging, og selskapenes brukervilkår kan begrense slik bruk. Selskapet eier kildekoden og reduserer avhengigheten av én leverandør gjennom planlagt intern utviklerkapasitet.

Nøkkelpersoner og leverandøravhengighet. Selskapet er avhengig av gründerne, CTO og teknologipartneren Logisk Brist AS. Gründernes aksjer er underlagt omvendt vesting, og samarbeidet med Logisk Brist er regulert i rammeavtale og prosjektavtaler med oppsigelsesrett ved vesentlig forsinkelse. Tap av nøkkelpersoner kan likevel forsinke utviklingen.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Konkurrentrisiko. Etablerte aktører og ressurssterke konsern har kapasitet til å utvikle konkurrerende tjenester, og FIDA kan på sikt senke terskelen for nye aktører. Selskapet adresserer dette gjennom teknologisk differensiering, distribusjon via Forsikra Solutions og en first mover-posisjon i forkant av regulatorisk implementering.

Personvern og informasjonssikkerhet. Selskapet behandler sensitive personopplysninger, herunder opplysninger som kan gjelde helse og fagforeningsmedlemskap, og brudd på personvernregelverket eller sikkerhetshendelser kan medføre sanksjoner, erstatningsansvar og tap av tillit. Selskapet har inngått databehandleravtaler og arbeider systematisk med KI-styring og sikkerhet med rådgivning fra CTO.

14.3. Finansiell risiko

Inntektsrisiko. Selskapets inntekter er i sin helhet avhengige av brukeradopsjon og kommersielle avtaler med forsikringsselskaper og bedrifter, begge forbundet med vesentlig usikkerhet som beskrevet i 14.2. I Base Case kommer om lag 53 % av omsetningen i 2030 fra kommisjon ved bytte, slik at inntektene i stor grad avhenger av at byttefunksjonen og agentavtalene kommer på plass. Base Case legger til grunn en kommisjon på 12,5 % av førsteårspremien. Blir den 10 %, reduseres omsetningen i 2030 med om lag NOK 15 millioner. Også svakere konvertering alene kan gi kapitalbehov: med lead-konvertering på Bear-nivå (33 %) trengs tilleggskapital i 2028 selv om bytte-konverteringen er som i Base Case, og med begge på Bear-nivå om lag NOK 5,0 millioner. Bear Case viser negativ EBITDA i alle år til og med 2030, og Selskapet vil i så fall trenge om lag NOK 34 millioner i tilleggsfinansiering innen utgangen av 2030, med behov fra 2028.

Kapitalbehov og likviditet. Selskapets plan for 2027 er avhengig av at denne emisjonen gjennomføres. Uten denne emisjonen har Selskapet etter dagens likviditetsplan midler til drift frem til om lag midten av februar 2027, og det vil i så fall være nødvendig å redusere aktivitetsnivået vesentlig og søke alternativ finansiering. Ved minimumsbeløpet viser budsjettet en kontantbeholdning på om lag NOK 0,8 millioner ved utgangen av 2027, og en negativ kontantbeholdning på om lag NOK 0,5 millioner dersom innovasjonstilskuddet på NOK 1,5 millioner ikke blir innvilget, se tabell 9.4. Hvis Selskapet ikke når vekstmålene og inntektene kommer senere enn lagt til grunn, vil Selskapet tilpasse kostnadssiden tilsvarende, blant annet ved å utsette ansettelser og redusere markedsføringen. Målet er at kapitalen fra denne emisjonen

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

skal gi minst 18 måneders drift fra innbetalingen i desember 2026, det vil si ut juni 2028. I Base Case har Selskapet driftsoverskudd for 2028 som helhet og vil ikke trenge ny finansiering. Budsjettet er årlig, og kontantbeholdningen vil være lavest i første halvår 2028, før byttefunksjonen er fullt opptrappet. Ved minimumsbeløpet kan den bli negativ i den perioden hvis kostnadene ikke tilpasses, også med innovasjonstilskuddet. Den internasjonale vekstplanen forutsetter en større kapitalrunde i 2029 eller 2030, og det er ingen garanti for at slik kapital vil være tilgjengelig på akseptable vilkår.

Merverdiavgift. Selskapet er forhåndsregistrert i Merverdiavgiftsregisteret. Den første mva-meldingen, for 4. termin 2026, ga NOK 121 489 til gode, inkludert inngående merverdiavgift tilbake til 2025. Provisjonsinntekter fra forsikringsformidling er unntatt fra merverdiavgift etter merverdiavgiftsloven § 3-6, og Selskapet får derfor bare fradrag for den delen av inngående merverdiavgift som gjelder avgiftspliktig omsetning. Budsjettet regner forsiktig med at bare lisensinntektene fra Forsikra Solutions gir fradragsrett, og tar merverdiavgift uten fradragsrett med som kostnad, om lag NOK 0,9 millioner i 2027 og NOK 3,7 millioner i 2030. Hvordan leadinntektene og premium-abonnementet skal behandles, er ikke endelig avklart med Skatteetaten.

Makroøkonomisk risiko. Inntekter og kostnader er i sin helhet i norske kroner, og valutarisiko er begrenset. En svakere norsk husholdningsøkonomi kan påvirke forbrukernes bytteadferd og betalingsvilje, men vurderes som moderat gitt at Selskapets primære verdiforslag er kostnadsbesparelse for brukeren.

14.4. Andre forhold

Omsetning av aksjer

Aksjene i FORSIKRA AS er ikke notert på noen markedsplass. Dealflow skal etter gjennomført emisjon fasilitere kjøp og salg av aksjer i Selskapet gjennom sitt annenhåndsmarked. Det understrekes at det likevel kan være utfordrende å få omsatt aksjene, da likviditeten i annenhåndsmarkedet trolig vil være begrenset.

Aksjonærer utenfor Norge

Aksjene handles i norske kroner, og eventuelle fremtidige utbetalinger av utbytte vil foretas i norske kroner. Investorer utenfor Norge er derfor utsatt for valutasvingninger for den norske kronen.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Due diligence

Det er ikke gjennomført en ekstern due diligence av Selskapet. Som del av en intern godkjenningsprosess hos Dealflow AS er det hentet inn vesentlig selskapsinformasjon, herunder vedtekter, firmaattest, samtaler med selskapsledelsen, leverandøravtaler, aksjonæravtaler, regnskapstall og andre vesentlige avtaler.

Beslutningen om å tillate en emisjonsprosess er basert på en helhetlig vurdering gjort av Dealflow. Det understrekes fra tilretteleggers side at det kan være forhold av betydning som ikke er avdekket, og som kan påvirke en eventuell investering.

15. Vilkår og rettigheter

Vilkår	Detaljer
Formål og bakgrunn	Finansiere teknisk team, lansering av byttefunksjonen og Forsikra Solutions, vekst og drift frem til planlagt lønnsomhet, jf. kapittel 9.3
Emisjonsstørrelse	Minimum NOK 5 000 000 og inntil NOK 7 000 000 (avrundet). Ved stor interesse kan maksimalt emisjonsbeløp økes til NOK 9 000 000 (avrundet).
Nye aksjer	Minimum 30 000 og inntil 54 000 nye aksjer (42 000 ved NOK 7 000 000)
Type	Ordinære aksjer, én aksjeklasse
Rettigheter	Like rettigheter som eksisterende aksjer fra registrering i Foretaksregisteret
Styrefullmakt	Vedtatt av ekstraordinær generalforsamling 19. oktober 2026: inntil 54 000 nye aksjer i emisjonen og 12 000 aksjer ved konvertering av SLIP, gyldig til 31. mars 2027. Styret fastsetter endelig størrelse, tegningsperiode, minstetegning, betalingsfrist og tildeling.
Tegningsperiode	Emisjonens tegningsperiode vil tilgjengeliggjøres på Dealflow, men selskapet forbeholder seg muligheten til å forlenge tegningsperioden til 15.02.2027.
ISIN	N/A
Pris per aksje	NOK 166,67 (pålydende NOK 0,10, overkurs NOK 166,57)
Verdsettelse	Pre-money NOK 50 000 000 (NOK 52 000 000 inkludert konverteringen av SLIP). Post-money NOK 57 000 000 ved NOK 5 000 000, NOK 59 000 000 ved NOK 7 000 000 og NOK 61 000 000 ved NOK 9 000 000. Fremgangsmåte: se kapittel 13
Bruttoproveny	NOK 5 000 000 til NOK 9 000 000
Nettoproveny	Om lag NOK 4,2 til 4,4 millioner ved NOK 5 000 000, NOK 6,0 til 6,2 millioner ved NOK 7 000 000 og NOK 7,8 til 8,2 millioner ved NOK 9 000 000, etter suksesshonorarene til Dealflow AS og Logisk Brist AS (inklusive merverdiavgift), se tabell 9.3. Spennet avhenger av hvor stor del som hentes via Dealflows plattform.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Vilkår	Detaljer
Transaksjonskostnader	Suksesshonorar til Dealflow AS på 2 % av beløpet Selskapet henter fra eget nettverk og 6 % av beløpet som hentes via Dealflows plattform, det vil si inntil NOK 300 000 ved NOK 5 000 000, inntil NOK 420 000 ved NOK 7 000 000 og inntil NOK 540 000 ved NOK 9 000 000. Oppstartsgebyret på NOK 60 000 er betalt. Emisjonen utløser i tillegg suksesshonoraret til Logisk Brist AS på NOK 400 000 ved NOK 5 000 000 og NOK 500 000 ved NOK 7 000 000 eller mer, eksklusive merverdiavgift (NOK 500 000 og NOK 625 000 inklusive merverdiavgift), se 6.1 og tabell 9.3.
Kostnader for tegner	Ingen
Minstetegning	NOK 5 000 (30 aksjer à NOK 166,67)

Emisjonen rettes mot: nye og eksisterende eiere som godkjennes av sittende styre.

Utstedelse og levering: Gitt at emisjonen tilfredsstiller Selskapets krav, herunder minimumsbeløpet på NOK 5 000 000, vedtar styret kapitalforhøyelsen etter fullmakten fra generalforsamlingen og utsteder de nye aksjene uten unødig opphold etter tegningsperiodens utløp. Dersom det blir tydelig at emisjonen ikke tilfredsstiller Selskapets krav, har styret anledning til å trekke emisjonen.

Konvertering av SLIP: Ved gjennomføring av emisjonen konverteres investeringen fra Boas Invest AS til 12 000 aksjer, jf. kapittel 6 og 13.

Tilrettelegger: Dealflow AS, support@dealflow.no eller telefon 474 74 719.

Oppgjør: Dealflow AS. Investorene får tilsendt betalingsinformasjon etter endt tegningsperiode.

Risikofaktorer: Se kapittel 14.

Aksjonæravtale: Ja. Nye aksjonærer tiltrer Aksjonæravtale for Forsikra AS versjon 2.0 ved bestilling av tegning, se kapittel 12.

Tegning: Skjer på særskilt blankett for bestilling av tegning, der bestiller gir fullmakt til styrets leder til å tegne aksjene på bestillers vegne. Digital tegningsblankett på dealflow.no.

Verneting og lovvalg: Norsk rett. Oslo tingrett er verneting.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Vedlegg

Aktuelle årsregnskaper er tilgjengelige for gratis nedlasting på Brønnøysundregistrenes nettsider, brreg.no.

- Vedtekter for Forsikra AS, sist endret 27. oktober 2026
- Aksjonæravtale for Forsikra AS versjon 2.0, signert 19. oktober 2026
- Regnskap hittil i år
- Tidligere års regnskap
- Protokoller fra ekstraordinære generalforsamlinger 19. oktober 2026 (styrefullmakt for emisjonen) og 27. oktober 2026 (vedtektsendring og opsjonsprogram versjon 2.1)
- Opsjonsprogram Forsikra versjon 2.1, vedtatt 27. oktober 2026

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forsikra

Vedtekter for Forsikra AS

Org.nr. 935 823 161. Vedtatt av ekstraordinær generalforsamling 27. oktober 2026. § 2 og § 4 er endret. Øvrige bestemmelser er uendret.

§ 1 Foretaksnavn
Selskapets navn er Forsikra AS.
§ 2 Formål
Selskapets formål er: Utvikling, drift og salg av programvare og digitale tjenester innen forsikring og privatøkonomi, herunder tjenester som gir forbrukere og virksomheter oversikt over og hjelp med sine forsikringer. Selskapet kan delta i andre selskaper, foreta investeringer og drive annen virksomhet som står i naturlig sammenheng med dette.
§ 3 Signaturrett
Signaturrett: Daglig leder, styrets leder, Sindre Bruns Suphellen, Sven Eggebø eller Fredrik Lauvland hver for seg.
§ 4 Aksjekapital
Selskapets aksjekapital er NOK 30 000 fordelt på 300 000 aksjer, hver pålydende NOK 0,10.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av
Posten Bring

Forsikra

Aksjonæravtale

Forsikra AS
(org.nr. 935 823 161)

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av
Posten Bring

1 Definisjoner

Selskapet: Forsikra AS, org.nr. 935 823 161.
Aksjonær: Den person eller det selskap som eier en eller flere aksjer i Selskapet.
Aksjonærene: Aksjonær i flertallsform.
Grunnleggerne: Fire:Nitten AS (ved Sindre Suphellen), Djubevik AS (ved Sven Eggebø) og Lauvland AS (ved Fredrik Lauvland).
Grunnleggeravtalen: Grunnleggeravtale for Forsikra AS inngått mellom Grunnleggerne, datert 19.10.2026, som regulerer det innbyrdes forholdet mellom Grunnleggerne.
Initierende Aksjonær: Aksjonær som mottar en forespørsel eller et tilbud om å selge en eller flere av sine aksjer i Selskapet, eller som ønsker eller planlegger å selge en eller flere av sine aksjer i Selskapet.
Selger: Den som selger en eller flere aksjer i Selskapet. Selgere er Selger i flertallsform.
Kjøper: Den som kjøper en eller flere aksjer i Selskapet. Kjøpere er Kjøper i flertallsform.
Ansatt: En person som har Selskapet som sin hoved- eller biarbeidsgiver. Ansatte er Ansatt i flertallsform.
Nøkkelperson: En person som med erfaring og kompetanse, i kraft av å være Aksjonær eller i kraft av å være i kontroll av en Aksjonær i Selskapet, utøver eller har utøvd en viktig rolle i Selskapet. Nøkkelpersoner er Nøkkelperson i flertallsform.
Aksjonæravtalen: Denne avtalen, som Aksjonærene i Selskapet ved sin signatur bekrefter at de har lest, har forstått, aksepterer og vil etterleve og oppfylle.
Styret: Selskapets til enhver tid lovlig valgte og sittende styre.

2 Hensikten med Aksjonæravtalen

Hensikten med Aksjonæravtalen er å sikre en lik og rettferdig behandling av Aksjonærene i Selskapet.
Aksjonæravtalen setter også retningslinjer og krav ved kjøp og salg av aksjer i Selskapet.
Alle Aksjonærene plikter å slutte seg til Aksjonæravtalen ved signatur av Aksjonæravtalen, tilhørende signaturskjema, kjøpsavtale eller tegningsblankett som refererer til Aksjonæravtalen. Dette gjelder Aksjonærer som eksempelvis kjøper aksjer, får aksjer som gave eller arv, eller som tegner aksjer ved eventuelle emisjoner, herunder emisjoner gjennomført ved folkefinansiering.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Alle som til enhver tid eier aksjer i Selskapet, og som skal utøve sine eierskapsrettigheter, må ha signert Aksjonæravtalen.
Selskapets formål skal være slik det fremgår av Selskapets vedtekter.

3 Forholdet til Grunnleggeravtalen

Grunnleggeravtalen, datert 19.10.2026, består i forholdet mellom Grunnleggerne og regulerer blant annet opptjening av Grunnleggernes aksjer (omvendt vesting), bestemmelser om fratreden, fulltidsplikt, konkurranseforbud, fordeling av Grunnleggernes styreplasser og Grunnleggernes innbyrdes forkjøpsrett. Grunnleggeravtalen og denne Aksjonæravtalen erstatter til sammen aksjonæravtalen mellom Grunnleggerne datert 15.01.2026 og signert 30.03.2026.

Denne Aksjonæravtalen gjelder for samtlige Aksjonærer i Selskapet, herunder Grunnleggerne.

Ved motstrid mellom denne Aksjonæravtalen og Grunnleggeravtalen gjelder følgende: I det innbyrdes forholdet mellom Grunnleggerne går Grunnleggeravtalen foran. I forholdet mellom Grunnleggerne og de øvrige Aksjonærene, og mellom de øvrige Aksjonærene, går denne Aksjonæravtalen foran.

Grunnleggeravtalen kan ikke endres på en måte som forringer de øvrige Aksjonærenes rettigheter etter denne Aksjonæravtalen.

4 Selskapets ledelse

Styret består av 3 til 7 medlemmer. Hver Grunnlegger som ikke er daglig leder har rett til én styreplass så lenge vedkommende eier aksjer i Selskapet, direkte eller gjennom holdingselskap, og er aktivt engasjert i Selskapet. Grunnleggerne har dermed to styreplasser når en av dem er daglig leder, og tre når ingen av dem er det. Ingen Grunnlegger kan fratas sin styreplass uten eget samtykke. Antall eksterne styremedlemmer skal til enhver tid være minst like høyt som antall Grunnleggere i styret. Utløser en Grunnleggers plass behov for flere eksterne medlemmer, skal generalforsamlingen velge disse innen 90 dager.

Generalforsamlingen velger styreleder blant de eksterne medlemmene. Ved stemmelikhet i styret er styreleders stemme avgjørende.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Daglig leder har rett og plikt til å delta i styrets møter, men har ikke stemmerett. De øvrige styremedlemmene kan være personer som ikke eier aksjer i Selskapet.

Hvordan Grunnleggerne fordeler sine styreplasser seg imellom, og hvordan de stemmer ved valg av eksterne styremedlemmer, følger av Grunnleggeravtalen.

Aksjonærene skal tilstrebe å etablere et styre som til enhver tid er best skikket til å utvikle Selskapet i tråd med Selskapets formål, og plikter å benytte sin stemmerett i samsvar med dette kapittelet.

5 Oppgjør for aksjer i Selskapet og unntak fra forkjøpsrett og medsalgsrett

5.1 Kjøper og Selger

Når Selger(e) selger en eller flere aksjer i Selskapet til Kjøper(e), skal oppgjør for disse aksjene skje i form av penger. I Aksjonæravtalen legges det ikke bindinger på hvilke valutaer som kan benyttes ved betaling av kjøpesummen.
Selger og Kjøper skal signere en sluttseddel som dokumentasjon for transaksjonen. Sluttseddelen skal i det minste inneholde informasjon om antall aksjer, pris per aksje, total kjøpesum og dato for overdragelse av aksjene, som er samme dato som Aksjonæravtalen blir signert av Kjøper. Selskapet, ved Styrets leder, skal motta og oppbevare en kopi av sluttseddelen.

5.2 Unntak for mindre kjøp og salg av aksjer i Selskapet

Styret kan vedta at mindre kjøp og salg av aksjer i Selskapet kan skje utenfor en eller flere av betingelsene satt i Aksjonæravtalen. Øvre grense for slike mindre kjøp og salg er satt til 0,5 % av Selskapets totale antall aksjer samlet per Aksjonær per kalenderår. Styret definerer utover dette hva som regnes som mindre kjøp og salg av aksjer, herunder betingelsene rundt slike transaksjoner, og kan sette en lavere grense enn 0,5 %. De definerte betingelsene for mindre kjøp og salg skal protokollføres av Styret og publiseres på et nettsted eller tilsvarende plattform hvor samtlige Aksjonærer har tilgang.

5.3 Arv, gave eller andre transaksjoner

Aksjer som overføres til livsarvinger eller andre arveberettigede etter arvelovens regler i forbindelse med arv, gavesalg eller som gave, eller aksjer som overføres til selskap ved tingsinnskudd, fisjon, fusjon eller andre kontinuitetstransaksjoner hvor Aksjonær,

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

eller ultimat eier eller hans nærstående i henhold til aksjeloven § 1-5, opprettholder kontroll ved alminnelig flertall som aksjonær, utløser ikke forkjøpsrett i henhold til kapittel 9 eller medsalgsrett i henhold til kapittel 11. Dette forutsetter at erverver tiltrer Aksjonæravtalen, jf. kapittel 2.
Det må minimum utarbeides skriftlig dokumentasjon for transaksjonen, eksempelvis gavebrev. Dokumentasjonen skal i det minste inneholde informasjon om antall aksjer og dato for overdragelse av aksjene.
Selskapet, ved Styrets leder, skal motta og oppbevare en kopi av dokumentasjonen.

5.4 Tilbakekjøp av Ansattes og Grunnleggernes aksjer

Enkelte Aksjonærer har kjøpt eller fått tildelt aksjer eller opsjoner i Selskapet i egenskap av å være Ansatt eller Nøkkelperson i Selskapet, herunder gjennom det til enhver tid gjeldende opsjonsprogrammet (ESOP). Dersom det foreligger tilbakekjøpsrett på disse aksjene i avtalen mellom Aksjonæren og Selskapet, vil et slikt tilbakekjøp ikke utløse verken forkjøpsrett etter kapittel 9 eller medsalgsrett etter kapittel 11 i henhold til Aksjonæravtalen.
Dette gjelder tilsvarende når Ansatte eller Nøkkelpersoner i Selskapet i fremtiden får kjøpe aksjer eller får tildelt aksjer eller opsjoner i Selskapet i egenskap av å være Ansatt eller Nøkkelperson.
Tilbakekjøp og forkjøpsrett etter Grunnleggeravtalen utløser ikke forkjøpsrett etter kapittel 9 eller medsalgsrett etter kapittel 11. Det samme gjelder kjøp mellom Grunnleggerne etter Grunnleggeravtalens bestemmelse om fastlåste situasjoner.

6 Varsling av Styret

Initierende Aksjonær plikter å sende skriftlig varsel til Styret før det inngås noen bindende avtaler etter kapittel 5 i Aksjonæravtalen, med unntak av de tilfeller som omfattes av kapittel 5.2 og 5.3.
Styret skal protokollføre alle varsler i det aktuelle referatet fra styremøtet. Varslene sendes til Styrets leder.

7 Godkjenning fra Styret

Styret skal godkjenne alle salg av aksjer i Selskapet, med unntak av de transaksjoner som følger av kapittel 5.2 og 5.3, forutsatt at erverver tiltrer Aksjonæravtalen.
Aksjetransaksjoner etter kapittel 5.3 i Aksjonæravtalen skal likevel protokollføres i det aktuelle referatet fra styremøtet. Alle godkjennelser som følge av transaksjoner etter

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

kapittel 5.1 i Aksjonæravtalen skal protokollføres i det aktuelle referatet fra styremøtet. Styret kan ikke nekte aksjetransaksjoner uten saklig grunn. Som saklig grunn anses alltid at erverver eller Kjøper ikke vil tiltre Aksjonæravtalen.
Styret skal påse at Selskapets aksjeeierbok til enhver tid er oppdatert.

8 Tiltredelse til Aksjonæravtalen

Etter at Aksjonæravtalen er signert første gang, plikter Initierende Aksjonær å gjøre enhver erverver eller Kjøper kjent med Aksjonæravtalen før overdragelse gjennomføres. Ved emisjoner skjer tiltredelse gjennom tegningsblankett som refererer til Aksjonæravtalen, jf. kapittel 2.

9 Forkjøpsrett

9.1 Når forkjøpsrett utløses

Når en Aksjonær skal selge en eller flere av sine aksjer i Selskapet, har de øvrige Aksjonærene forkjøpsrett. Selger en Grunnlegger, har de øvrige Grunnleggerne forkjøpsrett foran de øvrige Aksjonærene, jf. Grunnleggeravtalen, og de øvrige Aksjonærene har forkjøpsrett til de aksjene Grunnleggerne ikke overtar. Forkjøpsrett utløses ikke ved tilfeller som nevnt i kapittel 5.2, 5.3 og 5.4, eller ved salg etter kapittel 12. Ingen Aksjonær kan gjennomføre salg av aksjer før det er klarlagt hvorvidt de øvrige Aksjonærene vil benytte forkjøpsrett etter dette kapittelet eller medsalgsrett etter kapittel 11. Overføring av flertallet av aksjene i, eller kontrollen over, et selskap som eier aksjer i Selskapet, regnes som salg av vedkommende selskaps aksjer i Selskapet.

9.2 Flere av Aksjonærene utøver forkjøpsrett

Når forkjøpsretten utøves av to eller flere av Aksjonærene, fordeles aksjene mellom disse Aksjonærene i forhold til det antall aksjer disse Aksjonærene eier i Selskapet på det tidspunkt det utøves forkjøpsrett. Aksjer som ikke kan fordeles likelig etter dette prinsippet, skal fordeles mellom de aktuelle Aksjonærene ved loddtrekning.
Styret skal påse at aksjene fordeles i henhold til dette kapittel 9.2 og kapittel 9.3 IV.

9.3 Utøvelse av forkjøpsrett, meldinger, fastsettelse av innløsningssum og betaling

Følgende gjelder rundt utøvelse av forkjøpsrett, meldinger, fastsettelse av innløsningssum og betaling:

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

I) Når Initierende Aksjonær har startet en prosess som kan føre til salg av aksjer i Selskapet som ikke faller under eventuelle unntak definert av Styret gjennom kapittel 5.2, 5.3 og 5.4, skal Initierende Aksjonær straks gi skriftlig varsel til de øvrige Aksjonærene med kopi til Selskapets styre. Varselet skal angi det antall aksjer som Initierende Aksjonær ønsker eller planlegger å selge, samt navn på de(n) som ønsker å kjøpe aksjene. Dersom kjøpesum er avtalt, skal varselet også inneholde opplysninger om kjøpesummen og betalingsvilkårene.
II) Dersom en Aksjonær ønsker å utøve forkjøpsretten, skal forkjøpsretten gjøres gjeldende ved skriftlig melding til Initierende Aksjonær med kopi til Selskapets styre. Meldingen må angi det antall aksjer forkjøpsretten utøves for. Meldingen må være kommet fram til Initierende Aksjonær senest 21 dager etter at Initierende Aksjonær sendte varsel om mulig transaksjon. Dersom Aksjonær ikke har gitt skriftlig melding til Initierende Aksjonær innen fristen, faller forkjøpsretten vekk.
III) Er det avtalt hvilken kjøpesum Kjøper skal betale til Initierende Aksjonær, skal kjøpesummen ved utøvelse av forkjøpsrett være lik avtalt kjøpesum.
IV) Aksjonær som skriftlig har meddelt at Aksjonær gjør forkjøpsretten gjeldende, er forpliktet til å kjøpe alle aksjene som Aksjonær har utøvd forkjøpsrett til, herunder på pro rata basis dersom flere av Aksjonærene ønsker å utøve forkjøpsrett.
V) Aksjonær som kjøper aksjer gjennom forkjøpsretten får alle aksjonærrettigheter når forholdet til forkjøpsrettigheter er avklart, Styret har godkjent salget og Kjøper har betalt kjøpesummen.
VI) Er det ikke avtalt noen kjøpesum, fastsettes innløsningssummen til aksjenes markedspris. Blir partene ikke enige innen 20 virkedager, fastsettes markedsprisen med bindende virkning av en uavhengig revisor eller verdsetter oppnevnt i fellesskap, eller, om partene ikke blir enige om oppnevnelsen, av Oslo tingrett. Kostnadene deles likt mellom Initierende Aksjonær og de som har utøvd forkjøpsrett.
VII) Aksjer som ingen har utøvd forkjøpsrett til innen fristen, kan Initierende Aksjonær overføre til den Kjøperen som ble oppgitt i varselet, til den prisen og på de vilkårene som ble oppgitt, innen 90 dager etter at fristen i punkt II løp ut. Skjer ikke overføringen innen fristen, eller ønsker Initierende Aksjonær å selge til en annen Kjøper, til lavere pris eller på andre vilkår, må varsel etter punkt I sendes på nytt.

10 Emisjoner

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

I forbindelse med emisjoner i Selskapet stemmer Aksjonærene ut fra det antall aksjer den enkelte Aksjonær eier eller representerer på generalforsamlingen.
Enhver emisjon i Selskapet skal skje til en emisjonskurs som er i samsvar med markedsprisen på Selskapets aksjer. Dersom Aksjonærene ikke blir enige om markedsprisen, skal denne fastsettes i henhold til aksjeloven § 4-17. Eventuelt kan Aksjonærene også avtale at emisjonskursen fastsettes ved hjelp av en revisor.
Aksjonærene skal ha rett til å delta i enhver emisjon som Selskapet gjennomfører i samme forhold som Aksjonærene fra før eier aksjer i Selskapet, ref. aksjeloven § 10-4.
Generalforsamlingen kan, med bakgrunn i aksjeloven § 10-5, beslutte å gjennomføre rettede emisjoner mot strategiske samarbeidspartnere, det være seg selskaper eller personer, som vurderes til å kunne utgjøre en fordel for Selskapets videre utvikling og markedsverdi.
Dersom Selskapet skal gjennomføre en emisjon ved bruk av folkefinansiering, står Aksjonærene fritt til å delta i emisjonen, men fraviker sin fortrinnsrett til tegning av aksjer.
Det som er angitt ovenfor om emisjoner skal gjelde tilsvarende dersom Selskapet skulle oppta konvertible lån eller utstede andre finansielle instrumenter som gir rett til aksjer i Selskapet.

Fortrinnsretten gjelder ikke ved utstedelse av aksjer til ansatte som utøver opsjoner under et opsjonsprogram vedtatt av generalforsamlingen, ved kapitalforhøyelse etter styrefullmakt der generalforsamlingen har fraveket fortrinnsretten, eller som vederlag ved fusjon eller oppkjøp av virksomhet.

Selskapet skal ikke utdele utbytte før Selskapet har gjennomført en Series A-finansiering eller har hatt positivt resultat i tolv sammenhengende måneder, og uansett ikke så lenge en utdeling ville bryte vilkårene i skatteloven § 6-53 for noen av Selskapets Aksjonærer. Deretter foreslår Styret utbytte ut fra Selskapets fase og kapitalbehov, innenfor aksjeloven §§ 8-1 og 3-4.

Aksjonærene er kjent med at Selskapet har inngått en konvertibel investeringsavtale (SLIP) med Boas Invest AS, datert 03.02.2026 og signert 07.02.2026, med ramme NOK 1 000 000 og verdsettelsestak NOK 25 000 000, som konverterer til aksjer i henhold til sine vilkår. Konvertering under denne avtalen utløser ikke forkjøpsrett etter kapittel 9 eller medsalgsrett etter kapittel 11.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

11 Medsalgsrett

11.1 Når medsalgsrett utløses

Dersom en eller flere Aksjonærer i en enkel transaksjon, eller ved transaksjoner som naturlig må sees i sammenheng, samlet ønsker å selge 50 % eller mer av det totale antall aksjer i Selskapet, har de øvrige Aksjonærene rett til å delta proratarisk i salget ut ifra sin eierandel i Selskapet, til samme pris og på øvrige vilkår som de selgende Aksjonærene, dog med unntak av de tilfeller som følger av kapittel 5.2, 5.3 og kapittel 5.4 i Aksjonæravtalen.

Initierende Aksjonær skal umiddelbart informere Styret og de øvrige Aksjonærene i Selskapet om den mulig forestående transaksjonen. Meldingen skal inneholde informasjon om antall aksjer som det er mottatt bud på eller som planlegges solgt, og pris per aksje dersom dette er avtalt med Kjøper.

11.2 Medsalgsrettens innhold

Medsalgsretten innebærer at Initierende Aksjonær forplikter seg til å gi de andre Aksjonærene i Selskapet mulighet til å selge en eller flere av sine aksjer i Selskapet. Alle Aksjonærene, inkludert dem som krever medsalgsrett, har rett til å selge en proratarisk andel av de aksjene som den enkelte Aksjonær eier før salget gjennomføres.

Dersom medsalgsrett gjøres gjeldende, skal medsalget skje ved at:

a) Initierende Aksjonær må redusere det antall aksjer som Initierende Aksjonær selger, slik at det antall aksjer som Kjøper overtar ikke påvirkes av medsalget til de øvrige Aksjonærene,

b) eller Kjøper kan øke det antall aksjer som kjøpes fra alle Selgere.

Hvorvidt alternativ a) eller b) kommer til anvendelse, beror på om Kjøper er villig til å kjøpe flere aksjer enn det antall som ble avtalt med Initierende Aksjonær.

Medsalget skal skje til samme pris per aksje for alle aksjer som omfattes av denne transaksjonen.

11.3 Melding om benyttelse av medsalgsrett

Medsalgsretten gjøres gjeldende ved skriftlig melding til Initierende Aksjonær, med kopi til Selskapets styre. Meldingen skal angi det antall aksjer den medsalgsberettigede Aksjonær ønsker å gjøre medsalgsretten gjeldende for.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Meldingen må være kommet fram til Initierende Aksjonær senest 21 dager etter at Initierende Aksjonær sendte varsel om den mulig forestående transaksjonen.

12 Medsalgsplikt

Dersom en eller flere Aksjonærer som samlet eier 2/3 av aksjene i Selskapet eller mer inngår avtale om å selge sine aksjer til en tredjepart, kan Initierende Aksjonær(er) kreve at de øvrige Aksjonærene må selge alle sine aksjer på samme vilkår og betingelser. Medsalgsplikten gjelder kun ved salg til markedsmessig pris og vilkår for øvrig. Medsalgsplikten gjøres gjeldende ved skriftlig melding til de øvrige Aksjonærene med kopi til Selskapets styre, senest 21 dager før salget er planlagt gjennomført. Aksjonærene plikter å bidra til den formelle gjennomføringen av et eventuelt salg.

13 Fremtidig restrukturering av Selskapet

Selskapets styre forbeholder seg retten til, når som helst, å organisere Aksjonærer med mindre enn 1 % eierandel i et eget selskap, dersom Styret finner det hensiktsmessig. Styret kan gjøre unntak for Grunnleggerne, Ansatte og Nøkkelpersoner i Selskapet. Aksjonærene plikter å slutte seg til et eventuelt fremtidig forslag om etablering av holdingstruktur. En slik selskapsrettslig rekonstruering vil innebære at Aksjonærene vil eie aksjer gjennom et holdingselskap som igjen vil eie samtlige av disse Aksjonærenes aksjer i Forsikra AS.
Aksjonærene plikter å stemme for de nødvendige selskapsrettslige beslutninger for å oppnå selskapsstrukturene som defineres her i kapittel 13, og for øvrig lojalt medvirke til å oppnå dette.

14 Taushetsplikt

Aksjonærene plikter å behandle konfidensiell informasjon om Selskapet med fortrolighet, både mens de eier aksjer i Selskapet og etter at de har solgt dem. Konfidensiell informasjon er blant annet informasjon om forretningsmodell, teknologi, kunde- og partnerrelasjoner, økonomiske forhold, strategi og planer som ikke er offentlig kjent.
Slik informasjon skal ikke deles med utenforstående eller brukes til egen fordel uten skriftlig samtykke fra Styret. Taushetsplikten gjelder ikke informasjon som er eller blir offentlig kjent uten at denne bestemmelsen er brutt, opplysninger Aksjonæren er pålagt å gi etter lov eller pålegg fra offentlig myndighet, eller opplysninger som gis til

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

egne rådgivere eller til en mulig Kjøper av aksjer etter Aksjonæravtalen, forutsatt at mottakeren er bundet av tilsvarende taushetsplikt.
For Grunnleggerne gjelder i tillegg taushetsplikten i Grunnleggeravtalen. Brudd på dette kapittelet regnes som mislighold etter kapittel 15.4.

15 Diverse bestemmelser

15.1 Motstrid

Ved eventuell motstrid mellom bestemmelsene i aksjeloven, Aksjonæravtalen og Selskapets vedtekter, går Aksjonæravtalens bestemmelser foran så langt det er mulig uten å komme i konflikt med ufravikelige lovbestemmelser. For forholdet til Grunnleggeravtalen gjelder kapittel 3.

15.2 Benyttelse av stemmerett

Aksjonærene plikter å benytte sin stemmerett i Selskapet i den utstrekning dette er nødvendig for gjennomføringen av Aksjonæravtalens bestemmelser.

15.3 Avtale mellom nærstående

Enhver avtale mellom Selskapet og (i) en Aksjonær og/eller (ii) en nærstående til en Aksjonær (som definert i aksjeloven § 1-5 første ledd) og/eller (iii) en aksjonær i Aksjonær, skal inngås på vanlige forretningsmessige vilkår og til konkurransedyktige priser og betingelser for øvrig (armlengdeprinsippet).
Slike avtaler skal godkjennes av Styret og protokolleres i styrereferat fra det aktuelle styremøtet.

15.4 Mislighold

Dersom en Aksjonær misligholder sine forpliktelser etter Aksjonæravtalen, kan hver av de øvrige Aksjonærene gjøre gjeldende slike beføyelser som følger av norsk rett, herunder blant annet kreve oppfyllelse av plikten og erstatning for lidt tap.
Dersom en Aksjonær vesentlig misligholder Aksjonæravtalen og ikke har rettet eller igangsatt retting (om mulig) av et slikt mislighold innen 14 dager etter at skriftlig varsel er sendt Aksjonæren, kan Aksjonærer som representerer minst 10 % av aksjene i Selskapet kreve at Aksjonærene som eier aksjer i Selskapet skal få overta den misligholdende Aksjonærs aksjer i Selskapet basert på de øvrige Aksjonærenes proratariske eierskap i Selskapet.
Alternativt kan det besluttes at den misligholdende Aksjonærs aksjer skal innløses ved en kapitalnedsettelse etter reglene i aksjeloven kapittel 12, eller at Selskapet skal kjøpe aksjene etter reglene i aksjeloven kapittel 9. Utøvelse av denne retten er ikke til

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

hinder for at de øvrige Aksjonærene kan gjøre andre misligholdsbeføyelser gjeldende som følge av kontraktsbruddet.
Vederlaget for aksjene skal tilsvare 80 % av aksjenes markedspris, men med fradrag for eventuelt tap som de overtakende Aksjonærene er påført som følge av misligholdet.

15.5 Endring eller opphør av Aksjonæravtalen

Dersom Aksjonærer som representerer minst 3/4 av aksjene i Selskapet er enig, gjennom skriftlig avstemning der hver Aksjonær signerer sin stemmeseddel, kan det gjøres endringer i Aksjonæravtalen.
I forhold til Aksjonær som har solgt samtlige av sine aksjer i Selskapet i overensstemmelse med Aksjonæravtalens bestemmelser, opphører Aksjonæravtalen for denne Selger når salget er gjennomført og alle forpliktelser i henhold til Aksjonæravtalen er oppfylt. Aksjonæravtalens opphør skal ikke frita Selger for brudd på Aksjonæravtalen som har funnet sted før opphørstidspunktet.
Aksjonæravtalen skal opphøre dersom Selskapets aksjer tas opp til børsnotering, Selskapet fusjoneres med et selskap, Selskapet legges ned og oppløses eller Selskapet blir slått konkurs.
Likeledes skal Aksjonæravtalen, med 30 dagers skriftlig varsel til Selskapets styre og de øvrige Aksjonærene, opphøre dersom en Aksjonær eier eller representerer 90 % eller mer av aksjene i Selskapet.
Aksjonæravtalen skal opphøre dersom en eller flere av Aksjonærene som samlet representerer minimum 90 % av aksjene i Selskapet er enig i dette.
I de ovennevnte opphørs-/termineringstilfelle er Aksjonærene uansett bundet av kapittel 13 (Fremtidig restrukturering av Selskapet) i Aksjonæravtalen.

15.6 Aksjeeierbok

Selskapets aksjeeierbok føres av Styret som eget dokument og er Vedlegg 1 til Aksjonæravtalen. Aksjeeierboken oppdateres ved enhver tegning og overdragelse av aksjer, uten at Aksjonærene må signere Aksjonæravtalen på nytt, og en oppdatering fører ikke til at Aksjonæravtalen bortfaller. Aksjonærene har rett til innsyn i aksjeeierboken etter aksjeloven § 4-6.

16 Norsk rett og tvistemål

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Enhver tvist om tolkningen av Aksjonæravtalen og andre tvister mellom Aksjonærene i tilknytning til Aksjonæravtalen skal avgjøres etter norsk rett. Hver av Aksjonærene kan kreve at tvister løses ved ordinære domstoler med Oslo tingrett som verneting.

17 Signaturer

Ved å signere Aksjonæravtalen bekrefter signerende Aksjonær å ha lest og ha forstått innholdet i Aksjonæravtalen, aksepterer at den regulerer aksjonærforholdet i Selskapet med de presiseringer som følger av kapittel 3, aksepterer bestemmelsene i Aksjonæravtalen og vil som Aksjonær etterleve og oppfylle Aksjonæravtalens bestemmelser.
Aksjonæravtalen er undertegnet av Aksjonærene i Selskapet og hver Aksjonær har beholdt ett eksemplar av Aksjonæravtalen.
Aksjonærs signatur finnes i et eget signaturskjema eller som del av tegningsblanketten. Det er ett signaturskjema for hver enkelt Aksjonær.

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Regnskap hittil i år

Vedlagt er resultat- og balanserapport hittil i år. Siden rapportene ble generert har vi fått utbetalt 150k fra Innovasjon Norge og fått innvilget nærmere 200k tilbakebetalt MVA.

Resultatrapport (hittil i 2026)

FORSIKRA AS
NO 935 823 161 MVA

Resultatrapport 01.01.2026 - 31.08.2026

Resultatrapport 2026 t.o.m. 31.08	jan. 2026	feb. 2026	mar. 2026	apr. 2026	mai. 2026	jun. 2026	jul. 2026	aug. 2026	2026 t.o.m. 31.08	2025 t.o.m. 31.08	Endring
Driftsresultat											
Driftsinntekter											
Annen driftsinntekt											
3900 Annen driftsrelatert inntekt	-	-	-	-	500 000	-	-	-	500 000	-	500 000
Annen driftsinntekt	-	-	-	-	**500 000**	-	-	-	**500 000**	-	**500 000**
Driftsinntekter	-	-	-	-	**500 000**	-	-	-	**500 000**	-	**500 000**
Driftskostnader											
Lønnskostnad											
5000 Lønn til ansatte	-	-	-	-	25 000	25 000	25 000	-	75 000	-	75 000
5020 Feriepenger	-	-	-	-	3 000	3 000	3 000	-	9 000	-	9 000
5400 Arbeidsgiveravgift	-	-	-	-	3 525	3 525	3 726	-	10 776	-	10 776
5401 Arbeidsgiveravgift av opptjente feriepenger	-	-	-	-	423	423	423	-	1 269	-	1 269
5945 Pensjonsforsikring for ansatte	-	-	-	-	-	711	711	-	1 422	-	1 422
Lønnskostnad	-	-	-	-	**31 948**	**32 659**	**32 860**	-	**97 466**	-	**97 466**
Annen driftskostnad											
6300 Leie lokale	-	-	-	-	-	-	-	3 400	3 400	-	3 400
6420 Leie datasystemer	1 560	356	1 982	74	3 149	1 331	4 672	2 668	15 792	-	15 792
6551 Datautstyr (hardware)	-	-	-	21 339	28 779	-	-	-10 024	40 094	-	40 094
6790 Annen fremmed tjeneste	-	-	-	-	215 625	187 500	189 625	53 750	646 500	-	646 500
6850 Møtekostnader	-	-	-	719	-	-	-	-	719	-	719
6890 Annen kontorkostnad	-	-	-	-	-	70	-	-14	56	-	56
7140 Reisekostnad, ikke oppgavepliktig	2 583	-	-	-	-	-	-	-1 115	1 468	-	1 468
7320 Reklamekostnad	-	-	-	-	-	7 062	-	-1 412	5 649	-	5 649
7350 Representasjon, fradragsberettiget	-	-	-	1 034	1 470	-	3 951	-	6 455	-	6 455
7740 Øredifferanser	-	-	-	-	-	-	-0	1	1	-	1
7770 Bank og kortgebyrer	-	-	-	-	-	-	-	75	75	-	75

Generert av tripletex

onsdag 28.oktober 2026
ID: Fredrik Lauvland

Side 1 av 2

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forsikra

FORSIKRA AS
NO 935 823 161 MVA

Resultatrapport 01.01.2026 - 31.08.2026

Resultatrapport 2026 t.o.m. 31.08	jan. 2026	feb. 2026	mar. 2026	apr. 2026	mai. 2026	jun. 2026	jul. 2026	aug. 2026	2026 t.o.m. 31.08	2025 t.o.m. 31.08	Endring
7792 Bilag til oppfølging	-	-	-	-	-	-	-	-740	-740	-	-740
Annen driftskostnad	4 143	356	1 982	23 167	249 023	195 963	198 247	46 589	719 470	-	719 470
Driftskostnader	4 143	356	1 982	23 167	280 971	228 622	231 107	46 589	816 937	-	816 937
Driftsresultat	-4 143	-356	-1 982	-23 167	219 029	-228 622	-231 107	-46 589	-316 937	-	-316 937
Finansinntekter og finanskostnader											
Finansinntekter											
Annen finansinntekt											
8060 Valutagevinst (agio)	-	-	-	-	-	12	-	-	12	-	12
Annen finansinntekt	-	-	-	-	-	12	-	-	12	-	12
Finansinntekter	-	-	-	-	-	12	-	-	12	-	12
Finanskostnader											
Annen finanskostnad											
8160 Valutatap (disagio)	-	-	11	8	44	-	70	191	324	-	324
Annen finanskostnad	-	-	11	8	44	-	70	191	324	-	324
Finanskostnader	-	-	11	8	44	-	70	191	324	-	324
Netto finansresultat	-	-	-11	-8	-44	12	-70	-191	-312	-	-312
Ordinært resultat før skattekostnad	-4 143	-356	-1 993	-23 174	218 985	-228 610	-231 177	-46 780	-317 248	-	-317 248
Ordinært resultat	-4 143	-356	-1 993	-23 174	218 985	-228 610	-231 177	-46 780	-317 248	-	-317 248
Årsresultat	-4 143	-356	-1 993	-23 174	218 985	-228 610	-231 177	-46 780	-317 248	-	-317 248

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forsikra

Balanserapport (hittil i år)

FORSIKRA AS
NO 935 823 161 MVA

Balanserapport 01.01.2026 - 31.08.2026

Balanserapport 2026 - 31.08.2026	IB 2026	jan. 2026	feb. 2026	mar. 2026	apr. 2026	mai. 2026	jun. 2026	jul. 2026	aug. 2026	31.08.2026	2025 t.o.m. 31.08	Endring
EIENDELER												
Anleggsmidler												
Varige driftsmidler												
Driftsløsøre, inventar, verktøy, kontormaskiner og lignende												
1280 Kontormaskiner	-	-	-	-	-	-	43 439	43 439	34 751	34 751	-	34 751
Driftsløsøre, inventar, verktøy, kontormaskiner og lignende		-	-	-	-	-	43 439	43 439	34 751	34 751	-	34 751
Varige driftsmidler		-	-	-	-	-	43 439	43 439	34 751	34 751	-	34 751
Anleggsmidler		-	-	-	-	-	43 439	43 439	34 751	34 751	-	34 751
Omløpsmidler												
Fordringer												
Andre fordringer												
1579 Andre kortsiktige fordringer	-	-	-	-	-	500 000	250 000	250 000	250 000	250 000	-	250 000
1749 Andre forskuddsbetalte kostnader	890	779	668	556	313 189	234 709	157 184	78 236	1 232	1 232	-	1 232
Andre fordringer	890	779	668	556	313 189	734 709	407 184	328 236	251 232	251 232	-	251 232
Fordringer	890	779	668	556	313 189	734 709	407 184	328 236	251 232	251 232	-	251 232
Bankinnskudd, kontanter og lignende												
1920 FOLIOKONTO (FOLIO)	40 189	35 410	35 410	524 159	17 262	8 012	14 891	38 276	19 519	19 519	22 165	-2 646
1921 KORTKONTO (FOLIO)	221	3 890	3 753	8 299	7 346	7 288	7 194	7 105	6 172	6 172	-	6 172
1924 Cardboard konto	-	-	-	-	-	-	-	-	10 000	10 000	-	10 000
1925 SPAREKONTO (FOLIO)	-	-	-	-	480 000	647 500	669 500	539 500	539 500	539 500	-	539 500
Bankinnskudd, kontanter og lignende	40 410	39 300	39 163	532 457	504 608	662 800	691 585	584 881	575 191	575 191	22 165	553 026
Omløpsmidler	41 300	40 079	39 830	533 014	817 797	1 397 509	1 098 769	913 117	826 423	826 423	22 165	804 258
SUM EIENDELER	41 300	40 079	39 830	533 014	817 797	1 397 509	1 142 208	956 556	861 174	861 174	22 165	839 009
EGENKAPITAL OG GJELD												
Egenkapital												

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forsikra

FORSIKRA AS
NO 935 823 161 MVA

Balanserapport 01.01.2026 - 31.08.2026

Innskutt egenkapital												
Selskapskapital												
2000 Aksjekapital	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	-
Selskapskapital	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	-
Annen innskutt egenkapital												
2036 Stiftelseskostnader	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-
Annen innskutt egenkapital	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-6 500	-
Innskutt egenkapital	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	-
Opptjent egenkapital												
Annen egenkapital												
2050 Annen egenkapital	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	-	6 214
Annen egenkapital	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	-	6 214
Opptjent egenkapital	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	6 214	-	6 214
Udisponert resultat		-4 143	-4 499	-6 492	-29 667	189 318	-39 291	-270 468	-317 248	-317 248	-	-317 248
Egenkapital	29 714	25 571	25 215	23 222	48	219 033	-9 577	-240 754	-287 534	-287 534	23 500	-311 034
Gjeld												
Annen langsiktig gjeld												
Konvertible lån												
2201 SLIP / konvertibel investering	-	-	-	500 000	500 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	-	1 000 000
Konvertible lån		-	-	500 000	500 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	-	1 000 000
Annen langsiktig gjeld		-	-	500 000	500 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	1 000 000	-	1 000 000
Kortsiktig gjeld												
Leverandørgjeld												
2400 Leverandørgjeld	-	138	54	1 482	312 500	103 779	7 640	2 313	2 155	2 155	-1 335	3 490
Leverandørgjeld		138	54	1 482	312 500	103 779	7 640	2 313	2 155	2 155	-1 335	3 490

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Forsikra

FORSIKRA AS
NO 935 823 161 MVA

Balanserapport 01.01.2026 - 31.08.2026

Betalbar skatt												
2500	Betalbar skatt, ikke utlignet	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	-	1 753
2510	Betalbar skatt, utlignet	-	-	-	-	-	-	-	-	-1 780	-1 780	-	-1 780
Betalbar skatt		1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	1 753	-27	-27	-	-27
Skyldige offentlige avgifter													
2600	Forskuddstrekk	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2703	Utgående merverdiavgift kjøp av tjenester fra utlandet, høy sats	-	-	-	-	-	-	-	939	-	-	-	-
2710	Inngående merverdiavgift, høy sats	-	-	-	-	-	-	-	-13 264	-	-	-	-
2712	Inngående merverdiavgift, lav sats	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2740	Oppgjørskonto merverdiavgift	-	-	-	-	-	-	-	-	-121 489	-121 489	-	-121 489
2770	Skyldig arbeidsgiveravgift	-	-	-	-	-	3 525	7 050	3 725	3 725	3 725	-	3 725
Skyldige offentlige avgifter			-	-	-	-	3 525	7 050	-8 600	-117 764	-117 764	-	-117 764
Annen kortsiktig gjeld													
2785	Påløpt arbeidsgiveravgift på ferielønn	-	-	-	-	-	423	846	1 269	1 269	1 269	-	1 269
2910	Gjeld til ansatte og eiere	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2911	Gjeld til Sven Eggebø	3 496	3 496	3 496	3 496	3 496	3 496	3 496	3 496	3 496	3 496	-	3 496
2912	Gjeld til Fredrik Lauvland	3 073	5 656	5 656	-	-	-	-	579	579	579	-	579
2913	Gjeld til Sindre Suphellen	3 060	3 060	3 060	3 060	-	-	-	-	-	-	-	-
2914	Gjeld til Peter Ryen Bull	204	405	595	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2940	Skyldig feriepenger	-	-	-	-	-	3 000	6 000	9 000	9 000	9 000	-	9 000
2960	Annen påløpt kostnad	-	-	-	-	-	62 500	125 000	187 500	250 000	250 000	-	250 000
Annen kortsiktig gjeld		9 833	12 617	12 807	6 556	3 496	69 419	135 342	201 844	264 344	264 344	-	264 344
Kortsiktig gjeld		11 586	14 508	14 615	9 791	317 749	178 476	151 785	197 310	148 708	148 708	-1 335	150 043
Gjeld		11 586	14 508	14 615	509 791	817 749	1 178 476	1 151 785	1 197 310	1 148 708	1 148 708	-1 335	1 150 043
SUM EGENKAPITAL OG GJELD		41 300	40 079	39 830	533 014	817 797	1 397 509	1 142 208	956 556	861 174	861 174	22 165	839 009

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring

Tidligere års regnskap

Årsregnskap (2025) - Lukket FL 2026-07-06 (Årsregnskap 2025)

Årsregnskap (2025) - Lukket FL 2026-07-06

Beskrivelse	Regnskapsperioder													
	Jan	Feb	Mars	April	Mai	Juni	Juli	Aug	Sept	Okt	Nov	Des	2025	2024
Periode lukket	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)	2026-07-06 (FL)		
Periode gjenåpnet	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐	☐		

Beskrivelse	Regnskapsperioder													
	Jan	Feb	Mars	April	Mai	Juni	Juli	Aug	Sept	Okt	Nov	Des	2025	2024
Resultatregnskap														
Driftsinntekter											20 000		20 000	
Driftskostnader									-111	-5 859	-3 939	-2 123	-12 033	
Driftsresultat									**-111**	**-5 859**	**16 061**	**-2 123**	**7 967**	
Finansinntekter														
Finanskostnader														
Ekstraordinære inntekter														
Ekstraordinære kostnader														
Resultat før skatt									**-111**	**-5 859**	**16 061**	**-2 123**	**7 967**	
Balanse														
Eiendeler						**30 000**	**23 500**	**22 165**	**22 054**	**23 278**	**41 411**	**41 300**	**41 300**	
Egenkapital						30 000	23 500	23 500	23 500	23 500	23 500	29 714	29 714	
Gjeld								-1 335	-1 335	5 748	7 821	11 586	11 586	
Udisponert resultat									-111	-5 970	10 090			
Sum egenkapital og gjeld						**30 000**	**23 500**	**22 165**	**22 054**	**23 278**	**41 411**	**41 300**	**41 300**	

Dokumentet er signert digitalt av:

- Thømt, Bjørn Arvid (16.10.1954), 28.10.2026

Forseglet av

Posten Bring